



PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO
FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Ciudad y fecha: Bogotá, D.C., **Diciembre** de 2022

Señor (a)
JUAN CARLOS ARIAS CHAVARRO
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. **CO1.PCCNTR.3284614**
Profesional Diseño y Producción Curricular
Sena Centro de Diseño y Metrología
Ciudad

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes **Diciembre** del año 2022

Referencia: No. **CO1.PCCNTR.3284614** del año 2022

Walfredo Gamez Barrera, identificado con la cédula de ciudadanía No. **7.177.924 de Tunja**, en mi calidad de Contratista del SENA, en (nombre de la dependencia), en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor total para el contrato es la suma de CINCUENTA Y SEIS MILLONES SEISCIENTOS CINCUENTA MIL PESOS M/CTE. (\$56.650.000). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) Once (11) pagos iguales por los de febrero a diciembre de 2022 por valor de cinco millones ciento cincuenta mil pesos M/Cte. (\$ 5.150.000) cada uno.

Plazo: Será hasta el 30 de diciembre de 2021.

OBJETO:

Prestar servicios profesionales en el Programa de Extensionismo Tecnológico del Ecosistema SENNOVA para implementar desde el Centro de Diseño y Metrología de la Regional Distrito Capital las actividades relacionadas con la consultoría especializada a las empresas bajo la modalidad virtual de acuerdo a la asignación dada desde dirección general.

Obligaciones Específicas:

N o	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Promover las convocatorias del programa de extensionismo tecnológico a través de las diferentes	Apoyo en divulgación y participación a reuniones convocatoria del programa	<p style="text-align: center;">Dar clic aquí: https://cutt.ly/kSjtKBB</p>



	estrategias de divulgación en las regiones de cobertura asignadas.	MiPymeSeTransforma a vigencia 2022.	
2	Realizar contacto inicial de las empresas priorizadas y asignadas a las regiones de cobertura en el marco de la convocatoria de Extensionismo Tecnológico de acuerdo con los términos de referencia definidos.	Contactar vía telefónica a empresas para el inicio del 3 cuatrimestre del 2022. A la fecha se se cuenta con las 12 empresas contactadas.	Ingresar a Dinamis, empresas activas. 
3	Realizar las sensibilizaciones para el inicio y cierre de los acompañamientos de acuerdo con el cronograma definido en el marco del programa de Extensionismo Tecnológico en las regionales y centros de formación del SENA asignados.	Realizar sensibilizaciones a empresas contactadas para el cuatrimestre de consultoría	Enlaces de grabaciones: https://cutt.ly/4VjIM7L https://cutt.ly/qVjI9KZ
4	Actualizar en el sistema de información del programa de Extensionismo Tecnológico la información de las empresas y empresarios asignados.	Actualizar información de empresarios en la plataforma Dinamis.	Informes de asesoría anexos Plataforma Dinamis.
5	Diagnosticar las empresas asignadas con las	Aplicar diagnosticos de	



	herramientas definidas para esta actividad de acuerdo con la metodología de extensionismo tecnológico.	iniciales y finales a las empresas del ciclo, por la herramienta de de Dinamis.	Información Registrada en Plataforma Dinamis. 
6	Formular el plan de mejora identificando los indicadores a evaluar de las empresas asignadas, usando los formatos definidos para esta actividad de acuerdo con la metodología de extensionismo tecnológico, y concertarlo con la empresa.	Diligenciar información básica necesaria para impresión de los planes de mejora de los 12 empresarios. Adicional, envío a cada uno de los empresarios para la respectiva firma.	Información Registrada en Plataforma Dinamis. 
7	Medir en las empresas asignadas los indicadores definidos en el plan de mejora de acuerdo con la metodología de extensionismo tecnológico, documentando de acuerdo las orientaciones dadas desde la Dirección General.	Determinar indicadores cada uno de los 12 empresarios, el cual se define el impacto para la empresa.	Información Registrada en Plataforma Dinamis. 



8	Asesorar e implementar la metodología de extensionismo tecnológico a las empresas asignadas por el dinamizador de extensionismo tecnológico de acuerdo con las orientaciones de la Dirección General.	Concertar reuniones semanales para la implementación del plan de mejora. El registro se lleva en la plataforma Dinamis.	<p>Informe de asesoría anexo al informe.</p> 
9	Realizar cierre de proceso de acompañamiento empresarial aplicando los formatos y procedimientos establecidos de acuerdo con el cronograma definido en el marco del programa de Extensionismo Tecnológico.	El proceso de cierre se lleva a cabo, diligenciando los respectivos formatos y evaluación de la consultoría.	<p>Información cargada al One drive compartido. Ingresa al siguiente enlace: https://bit.ly/3VY6a4m</p>
10	Promover y garantizar el diligenciamiento de la Encuesta de satisfacción en las empresas acompañadas de acuerdo con el cronograma definido en el marco del programa de Extensionismo Tecnológico.	Acompañar al empresario para el diligenciamiento de la encuesta de satisfacción.	<p>Encuesta de satisfacción cargada en Dinamis:</p> 
11	Documentar la información recolectada en el proceso de acompañamiento empresarial, de	Actualizar información básica de las empresa en la plataforma Dinamis.	<p>Información alimentada y actualizada en Dinamis</p> <p>Enlace Ondrive: https://bit.ly/3VY6a4m</p>



	forma completa y con criterios de calidad, de acuerdo con las solicitudes del dinamizador de extensionismo tecnológico y las emitidas desde la Dirección General.		
12	Registrar en el sistema de información del programa las acciones ejecutadas con las empresas asignadas de acuerdo con la metodología de extensionismo tecnológico, dando cumplimiento al cronograma definido para el efecto desde la Dirección General.	Actualización periódica del Dinamis.	<p>Actualización Dinamis.</p> 
13	Establecer comunicación constante con la persona encargada de la Línea Programática SENNOVA “Extensionismo Tecnológico” de la Dirección General a nivel nacional y a nivel local con el Dinamizador de Extensionismo Tecnológico asignado a su región/nodo.	<p>Asistir a jornadas periódicas con el equipo de extenisonismo.</p> <p>Evidencias de las reuniones, en el acta que reposa en el One drive institucional.</p>	<p>Dar clic aquí:</p> <p>https://acortar.link/v15sZX</p>



14	Participar activamente en las acciones de Extensionismo tecnológico con los equipos SENNOVA de las regiones de cobertura y en los espacios que se promuevan en el marco de la estrategia a nivel nacional.	Participación activa a las invitaciones realizadas por parte de los líderes a nivel nacional.	<p>Dar clic aquí:</p> <p>https://acortar.link/v15sZX</p>
15	Mantener comunicación constante y atender las solicitudes y requerimientos de información que formule el dinamizador de extensionismo tecnológico o la Dirección General.	Responder a los requerimientos exigidos por parte de la dinamizadora del huila	<p>Dar clic aquí:</p> <p>https://acortar.link/v15sZX</p>
16	Generar estrategias que fomenten el crecimiento y mejora del proceso de consultoría en las regiones asignadas.	Apoyar en estrategias operacionales para la mejora continua, con el equipo de extensionismo de Bogota DC.	<p>Dar clic aquí:</p> <p>https://acortar.link/v15sZX</p>
17	Garantizar una disponibilidad para desarrollar las anteriores obligaciones de 40 horas semanales bajo la modalidad virtual.	Preparar una planeacion semanal de actividades con el empresario o empresaria.	<p>Dinamis, registro de asesorías.</p>



			
--	--	--	--

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que lo soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. **63497543** de la planilla, operador y periodo. (Decreto Ley 2106 de 2019 – “Decreto Ley Antitrámites”)

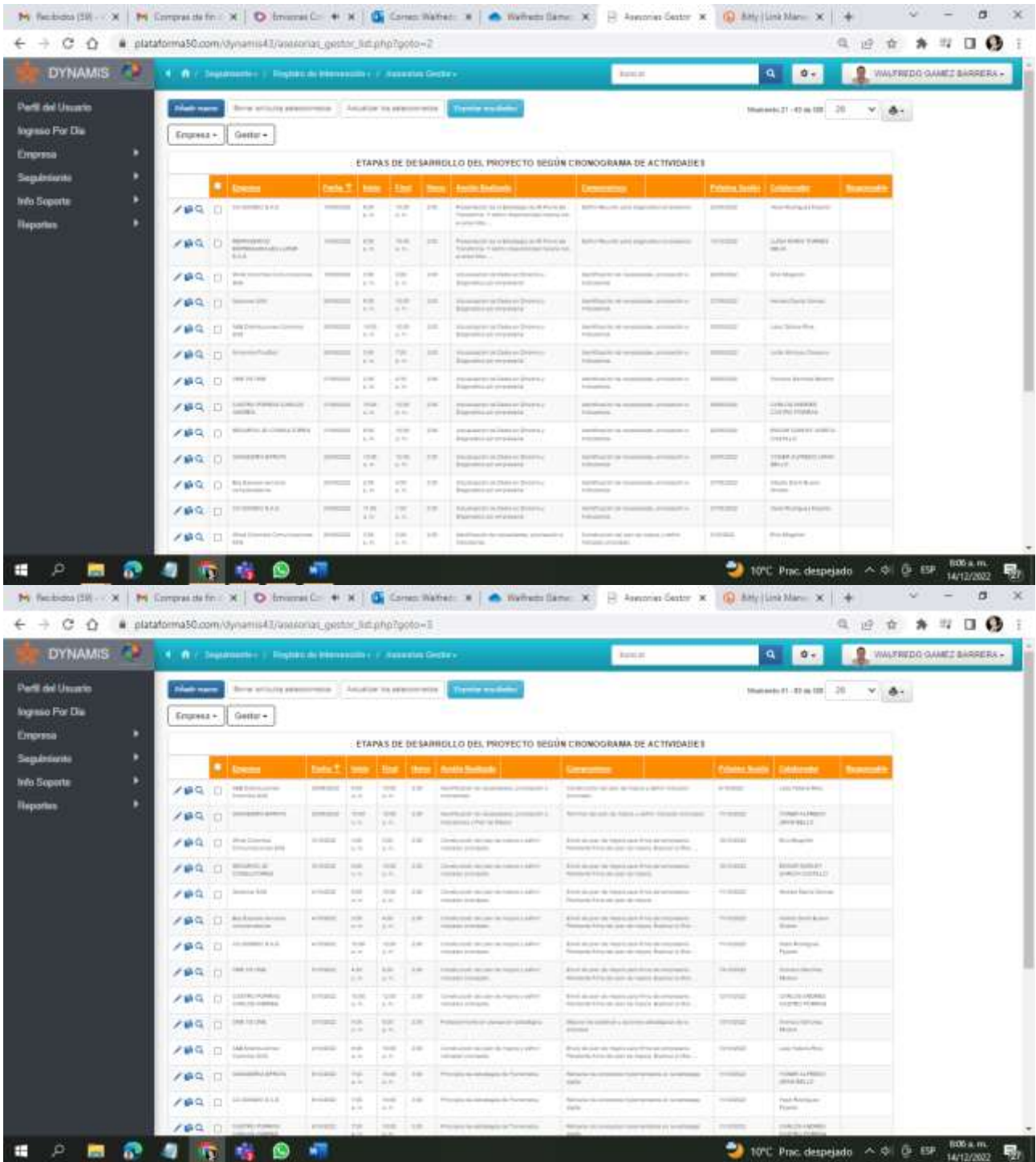
No.	No. de la planilla	Operador	Periodo
1	63497543	Mi planilla	2022-11

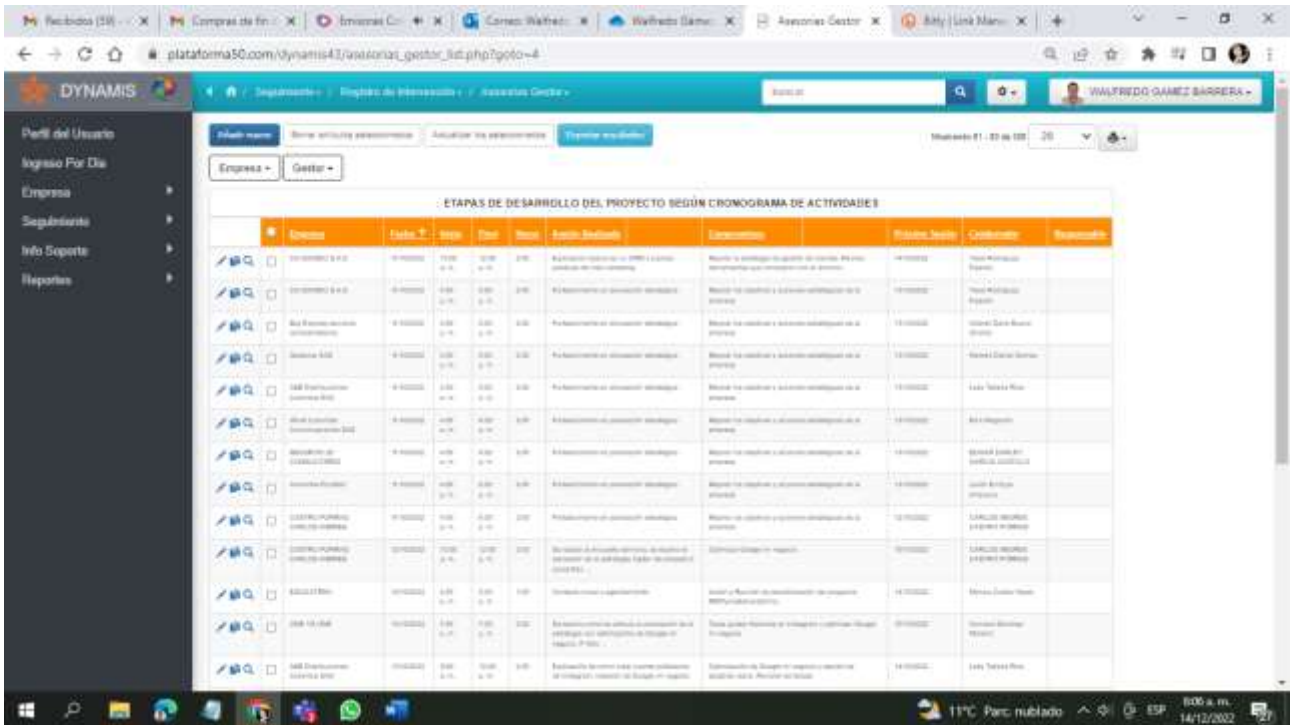
Declaración bajo la gravedad de juramento.

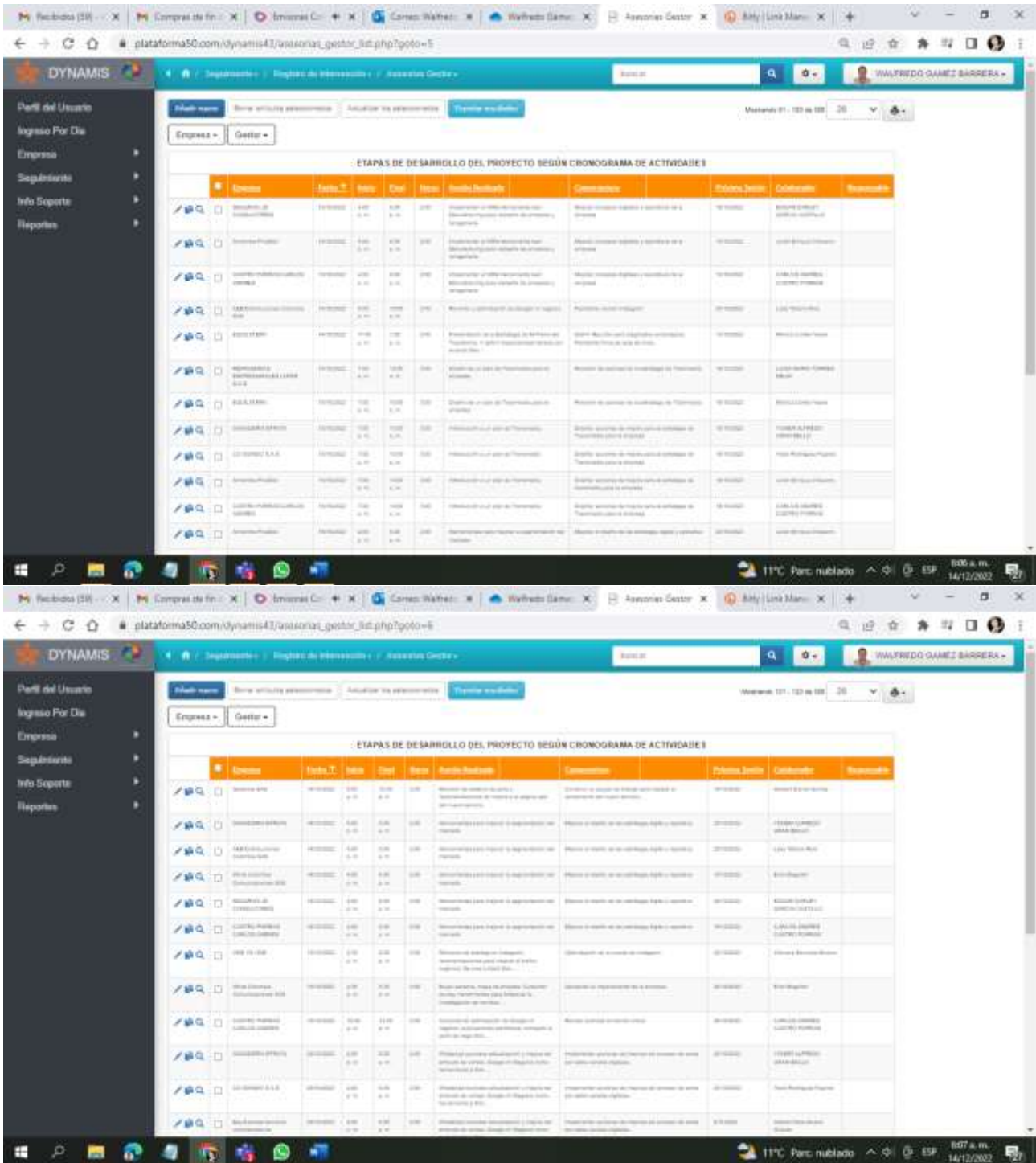
Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro SI NO X he suscrito otro u otros contratos con entidad(es) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

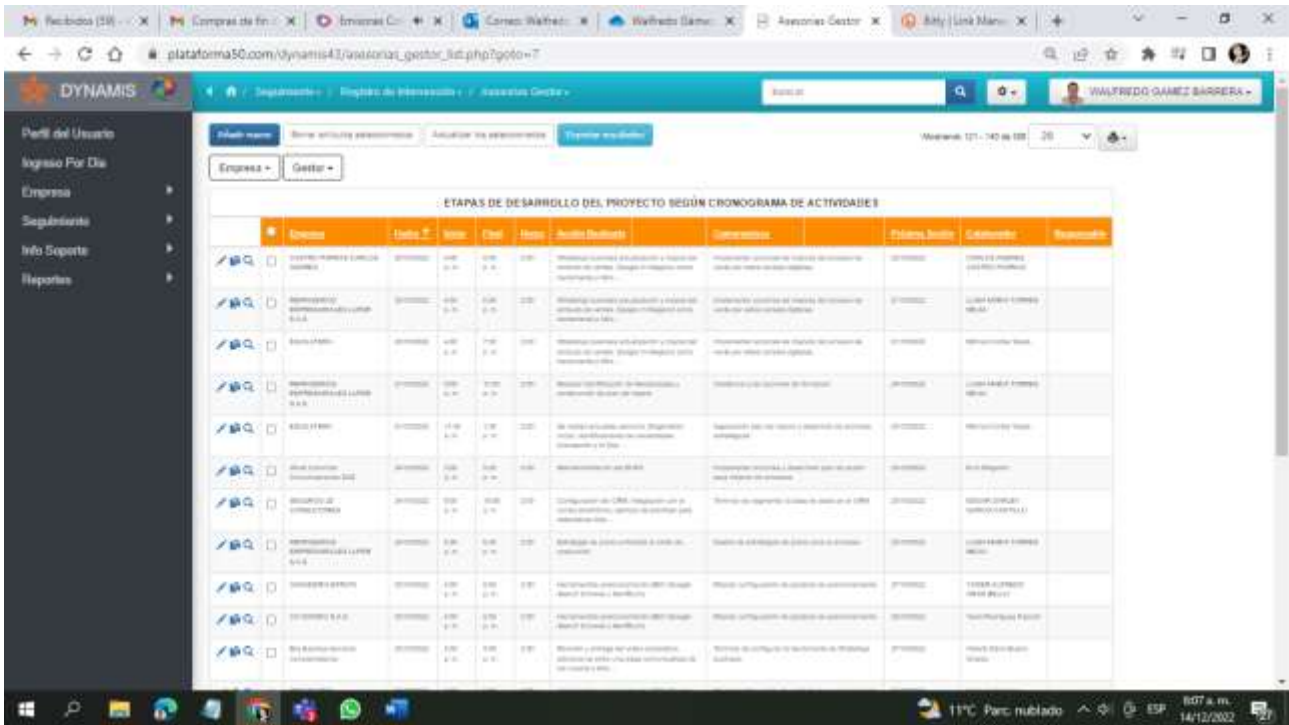
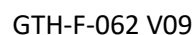
Nota: En el evento de señalar **SI**, el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC_ del periodo objeto de cobro.

Evidencias en (13) folios











Recibidos (58) Compras de fin... Emisiones Co... Carlos Walther... Walfredo Barrera... Asesorías Gestor... Bety Link Mar...
plataforma50.com/dynamis43/visualizar_gestor_bot.php?goto=9

DYNAMIS

Seguimiento > Registro de Intervenciones > Asesorías Gestor >

Mostrar: 101 - 102 de 102 20

WALFREDO GOMEZ BARRERA

Perfil del Usuario
Ingreso Por Día
Empresa
Seguimiento
Info Soporte
Reportes

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

	Actividad	Fecha T.	Inicio	Fin	Estado	Actividad Subjetiva	Características	Actividad Subjetiva	Calificación	Observaciones
	1. Análisis de la situación actual del cliente	20/11/2022	10:00	11:00	100	Se realizó un análisis de la situación actual del cliente, se identificó el problema y se establecieron los objetivos del proyecto.	Se realizó un análisis de la situación actual del cliente, se identificó el problema y se establecieron los objetivos del proyecto.	20/11/2022	100	Se realizó un análisis de la situación actual del cliente, se identificó el problema y se establecieron los objetivos del proyecto.
	2. Definición de los objetivos del proyecto	20/11/2022	11:00	12:00	100	Se definieron los objetivos del proyecto, se establecieron los criterios de éxito y se establecieron los indicadores de seguimiento.	Se definieron los objetivos del proyecto, se establecieron los criterios de éxito y se establecieron los indicadores de seguimiento.	20/11/2022	100	Se definieron los objetivos del proyecto, se establecieron los criterios de éxito y se establecieron los indicadores de seguimiento.
	3. Diseño de la estrategia de intervención	20/11/2022	12:00	13:00	100	Se diseñó la estrategia de intervención, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	Se diseñó la estrategia de intervención, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	20/11/2022	100	Se diseñó la estrategia de intervención, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.
	4. Implementación de la estrategia de intervención	20/11/2022	13:00	14:00	100	Se implementó la estrategia de intervención, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	Se implementó la estrategia de intervención, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	20/11/2022	100	Se implementó la estrategia de intervención, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.
	5. Evaluación de los resultados del proyecto	20/11/2022	14:00	15:00	100	Se evaluó los resultados del proyecto, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	Se evaluó los resultados del proyecto, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	20/11/2022	100	Se evaluó los resultados del proyecto, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.
	6. Cierre del proyecto	20/11/2022	15:00	16:00	100	Se cerró el proyecto, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	Se cerró el proyecto, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	20/11/2022	100	Se cerró el proyecto, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.

11°C Poca nublado 14/12/2022

Recibidos (58) Compras de fin... Emisiones Co... Carlos Walther... Walfredo Barrera... Asesorías Gestor... Bety Link Mar...
plataforma50.com/dynamis43/visualizar_gestor_bot.php?goto=10

DYNAMIS

Seguimiento > Registro de Intervenciones > Asesorías Gestor >

Mostrar: 101 - 102 de 102 20

WALFREDO GOMEZ BARRERA

Perfil del Usuario
Ingreso Por Día
Empresa
Seguimiento
Info Soporte
Reportes

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

	Actividad	Fecha T.	Inicio	Fin	Estado	Actividad Subjetiva	Características	Actividad Subjetiva	Calificación	Observaciones
	1. Análisis de la situación actual del cliente	20/11/2022	10:00	11:00	100	Se realizó un análisis de la situación actual del cliente, se identificó el problema y se establecieron los objetivos del proyecto.	Se realizó un análisis de la situación actual del cliente, se identificó el problema y se establecieron los objetivos del proyecto.	20/11/2022	100	Se realizó un análisis de la situación actual del cliente, se identificó el problema y se establecieron los objetivos del proyecto.
	2. Definición de los objetivos del proyecto	20/11/2022	11:00	12:00	100	Se definieron los objetivos del proyecto, se establecieron los criterios de éxito y se establecieron los indicadores de seguimiento.	Se definieron los objetivos del proyecto, se establecieron los criterios de éxito y se establecieron los indicadores de seguimiento.	20/11/2022	100	Se definieron los objetivos del proyecto, se establecieron los criterios de éxito y se establecieron los indicadores de seguimiento.
	3. Diseño de la estrategia de intervención	20/11/2022	12:00	13:00	100	Se diseñó la estrategia de intervención, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	Se diseñó la estrategia de intervención, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	20/11/2022	100	Se diseñó la estrategia de intervención, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.
	4. Implementación de la estrategia de intervención	20/11/2022	13:00	14:00	100	Se implementó la estrategia de intervención, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	Se implementó la estrategia de intervención, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	20/11/2022	100	Se implementó la estrategia de intervención, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.
	5. Evaluación de los resultados del proyecto	20/11/2022	14:00	15:00	100	Se evaluó los resultados del proyecto, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	Se evaluó los resultados del proyecto, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	20/11/2022	100	Se evaluó los resultados del proyecto, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.
	6. Cierre del proyecto	20/11/2022	15:00	16:00	100	Se cerró el proyecto, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	Se cerró el proyecto, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.	20/11/2022	100	Se cerró el proyecto, se establecieron los objetivos de intervención y se establecieron los indicadores de seguimiento.

SNP -2.17% 14/12/2022



Versión: 01

Código:
GIC-F-049**Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad**
Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	Nombre Extensionista Tecnológico	WALFREDO GAMEZ BARRERA
Nombre Empresa	ONE VS ONE	Nit	1233493634	Nombre de Empresario o Propietario	Xiomara Sánchez Moreno

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
14/09/2022	9:00 a. m.	10:00 a. m.	1:00	Contacto inicial y agendamiento	Asistir a Reunión de sensibilización del programa #MiPymeSetransforma	15/09/2022	Xiomara Sánchez Moreno	Contacto telefónico e invitación por WhatsApp	WALFREDO GAMEZ BARRERA
15/09/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Presentación de la Estrategia de Mi Pyme Se Transforma. Y definir disponibilidad horaria con el empresario.	Definir Reunión para diagnostico empresarial	21/09/2022	Xiomara Sánchez Moreno	Definir reunion para diagnostico empresarial	WALFREDO GAMEZ BARRERA
21/09/2022	2:30 p. m.	4:30 p. m.	2:00	Actualización de Datos en Dinamis y Diagnostico por empresarial	Identificación de necesidades, priorización e Indicadores.	28/09/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVJFanLKrOpFjID12PpxzYcBvoHd59-rTow6ZutfVRSZSw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
28/09/2022	2:30 p. m.	4:30 p. m.	2:00	Identificación de necesidades, priorización e Indicadores.	Construcción del plan de mejora y definir indicador priorizado.	5/10/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EaDA5sXZG5RFpHFQ-tXeW50BcADTjOpMFSFcUTMDcbpnnw?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
5/10/2022	4:30 p. m.	6:30 p. m.	2:00	Construcción del plan de mejora y definir indicador priorizado.	Envío de plan de mejora para firma del empresario. Pendiente firma del plan de mejora. Explicar planeación de la estrategia digital	13/10/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfSEURXc85xNielp8SGTaiQBDj7C5P1nQ-095TBjtpWZrw?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
5/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento en planeación estratégica	Mejorar los objetivos y acciones estratégicas de la empresa	13/10/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jcanizalez_sena_edu_co1/EWliy9_zgchLpFAwNh9IDrABOUZyYtNiBokhsi20ITTS5Q	WALFREDO GAMEZ BARRERA
13/10/2022	5:30 p. m.	7:30 p. m.	2:00	Se explico como se articula la planeación de al estrategia con optimización de Google mi negocio. Palabras de posicionamiento y acciones de SEO. (Optimización: Palabras clave.	Tarea ajustar Keywords en Instagram y optimizar Google mi negocio	19/10/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfSEURXc85xNielp8SGTaiQBDj7C5P1nQ-095TBjtpWZrw?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
				Hacer publicaciones, responder reseñas y compartir ficha). Explicación de Linktree.					
18/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas para mejorar la segmentación del mercado	Mejorar el diseño de las estrategia digital y operativa	19/10/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/cmaring_sena_edu_co/EXi-JBNLBVJEjseiwYpTP0sBOvKPRDy4Lr7O8aAeCWUIIQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA
19/10/2022	2:30 p. m.	4:30 p. m.	2:00	Refuerzo de hashtag en Instagram, recomendaciones para mejorar el trafico orgánico. Se creo Linktree con el fin de integrar redes sociales	Optimización de la cuenta de Instagram	20/10/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/Edr1wdqw5GtOn87onkU6dwQBBAf7dS040dP6uRRfPFzIFw?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
20/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	WhatsApp business actualización y mejora del embudo de ventas. Google mi Negocio como herramienta para que el cliente me encuentre en Google.	Implementar acciones de mejoras del proceso de venta por estos canales digitales.	25/10/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/ESmJxMn1pQFBtUlrZPnUyWMBRVbbU_DuJITiRry7wiHn6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA
25/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas posicionamiento SEO (Google Search Console y SemRuch)	Mejorar configuración de palabras de posicionamiento.	26/10/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://bit.ly/3TBXuzo	WALFREDO GAMEZ BARRERA
26/10/2022	2:30 p. m.	4:30 p. m.	2:00	Refuerzo en análisis de la competencia para mejorar acciones de optimización en redes sociales. Se revisaron todas las herramientas de Instagram se fortaleció la ESTRATEGIA EN INTAGRAM	Pendiente trabajar meta business	27/10/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXoFapq875hLimj8XGVygtQBx9UQ1Tx2Xe7iikwKtQFRow?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Estrategias y canales de comercialización por medio de mercado libre y fortalecimiento en pasarelas de pago con wompi.	Incorporar nuevas estrategias de comercialización para la empresa	29/10/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXsTonJMnHtOhzQqNWN071cBA99rfNCV8t3_gJdUMDYEBw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
29/10/2022	7:00	10:00	3:00	Identificar y mejorar	Realizar acciones de	2/11/2022	Xiomara Sánchez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/	WALFREDO GAMEZ

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
	a. m.	a. m.		el proceso de producción de Transmedia, como estrategia promocional	mejorar a los canales de difusión de la empresa en el mercado.		Moreno	EVO1mtEmcLlEuvfzhOeGSHcB2KcPpJVvym8gRdGr2C8x6g	BARRERA



Versión: 02

Código:
GIC-F-049

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad

Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	NOMBRE EXTENSIONISTA TECNOLÓGICO	WALFREDO GAMEZ BARRERA
NOMBRE EMPRESA	ONE VS ONE	Nit	1233493634	NOMBRE DE EMPRESARIO O PROPIETARIO	Xiomara Sánchez Moreno

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
3/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para campañas en Google Ads y Facebook Ads	Implementación de acciones de pago de campañas para la empresa		4/11/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/Ed94nvJmLxAxArPBjZYLvYB5x2hnRilyWKg1ec3L4ZqpQ
4/11/2022	2:30 p. m.	4:30 p. m.	2:00	Explicación de meta business, Creator estudio, publicaciones y anuncios. Revisión de actualizaciones de Google mi negocio.	Mejorar el proceso de publicaciones en redes sociales		5/11/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfLan0x7Xm5DkJvCUHVwCioBcONG6VCKRM_RSYclGQ2JsQ?email=wgamez%40sena.edu.co
5/11/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Ejemplos de planes de Transmedia. Retroalimentación de propuestas de mejora para las empresas.	Envío de material de apoyo para el diseño de estrategias de Transmedia		8/11/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ERl1uNp6msRNlfp4D3QObScB4Xq6nxZS9AplJdHA2eJbVw
8/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para seguridad de la información	Aplicar recomendaciones SEGURIDAD DE LA INFORMACION básicas para la empresa.		10/11/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/jmrodrigueza_sena_edu_co/EZGj_valuEZKgZgubGYpbsoBQW69787in086Qi1VmAifQ
10/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en usabilidad del CRM de HubSpot, manejo de de herramientas	Implementación de mejoras a la empresa, para mejorar la gestión de clientes		11/11/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/jmrodrigueza_sena_edu_co/EawA2qjXqthEqwjvXICvAoUBr2b1obNpGyZtQgQWdZrBa
11/11/2022	2:30 p. m.	4:30 p. m.	2:00	Explicación el proceso de Mail marketing, importancia del CRM orientaciones básicas	Diseñar una estrategia de temporada por mail marketing.	Extensionista,Xiomara Sánchez Moreno - Empresario	15/11/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVIX2QOduOxHu7Z_A4V4XHgBsjfHj1Dnf_sn04ci_Vg9Q?email=wgamez%40sena.edu.co
15/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en el manejo de la red social LinkedIn	Optimización del perfil IN y company de LinkedIn	Xiomara Sánchez Moreno - Empresario	16/11/2022	Xiomara Sánchez Moreno	http://bit.ly/3UVkdH4
16/11/2022	2:30 p. m.	4:30 p. m.	2:00	Se realizo pieza para mail marketing, se	Revisar el seguimiento del correo electrónico	Extensionista,Xiomara Sánchez Moreno -	22/11/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
				hizo importación de contactos para el CRM, se construyó la correo por HubSpot quedo enviado el correo promocional.		Empresario			EXkvyGwMIUFKuNw1qmGQQvkBCzDwdGT5eATeDn0h0Stqv?email=wgamez%40sena.edu.co
22/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento para el desarrollo de pitch de venta	Desarrollo de presentación para el café empresarial. Desarrollar videos previos para mejorar su desarrollo.	Extensionista,Xiomara Sánchez Moreno - Empresario	5/12/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVR0nNKnsWfDrbHGTjQhgHsBCPMOrAIDwwk-CsLu01o-6g
26/11/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Confirma participación en café empresarial. Revisión del Mail enviado. Fortalecimiento del concepto de comunidad y creación de la misma para la empresa. Manifiesta haber realizado 2 cursos de Mintc Mujer. Se explico herramientas de perfilamiento de cliente que es transversal a todas las estrategias digitales y presenciales	Pendiente envío de presentación de café empresarial	Extensionista,Xiomara Sánchez Moreno - Empresario	29/11/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EUZMkYAL7SdivBuiKOU8VAwBGVAoqwMRnAxKtLmiPmTxw?email=wgamez%40sena.edu.co
29/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Desarrollo de la primera jornada de Networking con empresarios de las regiones	Implementación de buenas practicas en un Pitch de venta y fortalecimiento de red de proveedores	Extensionista,Xiomara Sánchez Moreno - Empresario	30/11/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EYLIUDDYluFGv94DpBcvbxgB4ZYhMhmFPHXhmsb1mU1DSg
30/11/2022	2:00 p. m.	4:00 p. m.	2:00	Se realizo encuesta de satisfacción, diagnostico empresarial, Calculo de indicadores	Socializar acta de cierre e informe.	Extensionista,Xiomara Sánchez Moreno - Empresario	1/12/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EYFLwqoBsItIvwCE2R3pQQMBc6hYRH0VnywbY-n7R9EtzQ?email=wgamez%40sena.edu.co
1/12/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Jornada de cierre con el empresario.	Pendiente certificación de consultoría y acta de cierre	Extensionista,Xiomara Sánchez Moreno - Empresario	6/12/2022	Xiomara Sánchez Moreno	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/cmaring_sena_edu_co/Eefr9UsN1KxNs2c38luQSvoBEMuMIPL66cP8q1MP8lcSbQ

[illegible]

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
13/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Implementar el VMS Herramienta lean Manufacturing para rediseño de procesos y reingeniería	Mejorar procesos digitales y operativos de la empresa	18/10/2022	Enio Mogollón	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/febarrera_sena_edu_co/EahQofLxeM9JmNIgx-AwbXgBPneAWf4Uf6ikhMNzGRShnQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA
18/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas para mejorar la segmentación del mercado	Mejorar el diseño de las estrategia digital y operativa	19/10/2022	Enio Mogollón	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/cmaring_sena_edu_co/EXi-JBNLBVJEjseiwYpTP0sBOvKPRDy4Lr7O8aAeCWUIIQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA
19/10/2022	4:30 p. m.	6:30 p. m.	2:00	Buyer persona, mapa de empatía, Customer journey, herramientas para fortalecer la investigación de mercado	Aplicación al mejoramiento de la empresa	20/10/2022	Enio Mogollón	Aplicación al mejoramiento de la empresa	WALFREDO GAMEZ BARRERA
20/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	WhatsApp business actualización y mejora del embudo de ventas. Google mi Negocio como herramienta para que el cliente me encuentre en Google.	Implementar acciones de mejoras del proceso de venta por estos canales digitales.	24/10/2022	Enio Mogollón	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/ESmJxMn1pQFBtUlrZPnUywmBRVbbU_DuJITiRry7wiHn6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA
24/10/2022	3:00 p. m.	5:00 p. m.	2:00	Retroalimentación del DOFA	Implementar acciones y desarrollar plan de acción para mejorar los procesos	25/10/2022	Enio Mogollón	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EbFCuG-RrRZ0qV8O4Nkg4DYBTyKR5IVkFY-478oJ7vxA?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
25/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas posicionamiento SEO (Google Search Console y SemRuch)	Mejorar configuración de palabras de posicionamiento.	27/10/2022	Enio Mogollón	https://bit.ly/3TBXuzo	WALFREDO GAMEZ BARRERA
26/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Fortalecimiento de estrategias de servicio al cliente en la era digital.	Implementar acciones estratégicas para mejorar los procesos de atención al cliente.	27/10/2022	Enio Mogollón	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfmIdYtYN9BCoW-a60HdZsMBHsBRU7mCY8pTgzj_MwoXYw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Estrategias y canales de comercialización por medio de mercado libre y fortalecimiento en pasarelas de pago con Wompy	Incorporar nuevas estrategias de comercialización para la empresa	2/11/2022	Enio Mogollón	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXsTonJMNHtOhzQqNWN071cBA99rfNCV8t3_gJdUMDYebw	WALFREDO GAMEZ BARRERA

[illegible]

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
23/11/2022	11:00 a. m.	1:00 p. m.	2:00	CRM configuración con el correo e importación de contactos: (integración al correo electrónico, Importación de contactos, verificación de plantillas diseño de las mismas)	implementación del CRM en la empresa	Daris Cordero - Colaborador,Enio Mogollón - Empresario,Extensionista	29/11/2022	Daris Cordero,Enio Mogollón	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EYNELkJY4fVJnLAYXdPKvWsB5CRke0icqyOFOXJXi0XboA?email=wgamez%40sena.edu.co
29/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Desarrollo de la primera jornada de Networking con empresarios de las regiones	Implementación de buenas practicas en un Picth de venta y fortalecimiento de red de proveedores	Daris Cordero - Colaborador,Extensionista	1/12/2022	Daris Cordero	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EYLIUDDYluFGv94DpBcvbxgB4ZYhMhmFPHXhmsb1mU1DSg
30/11/2022	11:00 a. m.	1:00 p. m.	2:00	Ajustes a presentación de café empresarial, Encuesta de satisfacción, Diagnostico final e Indicadores impactados	Socialización de informe y acta de de cierre	Daris Cordero - Colaborador	1/12/2022	Daris Cordero,Enio Mogollón	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EZ_A9J9c6YROia36CPc_X7YB8Eg0vet8rktouajZbiqp1g?email=wgamez%40sena.edu.co
1/12/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Jornada de cierre con los empresarios	Pendiente socialización del informe y acta de cierre	Daris Cordero - Colaborador,Enio Mogollón - Empresario,Extensionista	5/12/2022	Daris Cordero	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/cmaring_sena_edu_co/Eefr9UsN1KxNs2c38luQSvoBEMuMIPL66cP8q1MP8lcsbQ



Versión: 01

Código:
GIC-F-049**Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad**
Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	Nombre Extensionista Tecnológico	WALFREDO GAMEZ BARRERA
Nombre Empresa	Gedanke SAS	Nit	900391183	Nombre de Empresario o Propietario	Herbert Daniel Gomez

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
14/09/2022	10:00 a. m.	11:00 a. m.	1:00	Contacto inicial y agendamiento	Asistir a Reunión de sensibilización del programa #MiPymeSetransforma	15/09/2022	Herbert Daniel Gomez	Contacto telefónico e invitación por WhatsApp	WALFREDO GAMEZ BARRERA
15/09/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Presentación de la Estrategia de Mi Pyme Se Transforma. Y definir disponibilidad horaria con el empresario.	Definir Reunión para diagnostico empresarial	20/09/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVJFanLKrOpFjID12PpxzYcBvoHd59-rTOW6ZutfVRSZSw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
20/09/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Actualización de Datos en Dinamis y Diagnostico por empresarial	Identificación de necesidades, priorización e Indicadores.	27/09/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EUO2zqnPKZpKp8udHKyno20BS0MPJKOOM1Zj0UpByx4CLg?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/09/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Identificación de necesidades, priorización e Indicadores.	Construcción del plan de mejora y definir indicador priorizado.	4/10/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EV6e1xlu2qZ0ryoB-Gqf844B2wE2upS0WQwyTU5S4CL7YQ?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
4/10/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Construcción del plan de mejora y definir indicador priorizado.	Envío de plan de mejora para firma del empresario. Pendiente firma del plan de mejora.	11/10/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/Ea7zgrco2oBJiSld62NrwbGB9hNX7Mv4zfSrcy56RIBtPg?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
11/10/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Revisión del modelo de negocio y estrategia de posicionamiento en el mercado	Identificar la estrategia de posicionamiento acorde a la capacidad instalada	18/10/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ES_UlXmnXT9MuTCVBv3wlEABM2ahHQ44BBKyg7LBWzR-eA?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
11/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento en planeación estratégica	Mejorar los objetivos y acciones estratégicas de la empresa	13/10/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/jcanizalez_sena_edu_co1/EWli9_zgchlPFAwNh9IDrABOUZyYtNiBokhsi20ITTS5Q	WALFREDO GAMEZ BARRERA
13/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Implementar el VMS Herramienta lean Manufacturing para rediseño de procesos	Mejorar procesos digitales y operativos de la empresa	20/10/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ER0zVcmCXN9Ku4w4cQc9u5gBhXw1SWxRgCD3vqmpxg6Bmg?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
				y reingeniería					
18/10/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Revisión de sistema de polla y recomendaciones de mejora a la pagina web del nuevo servicio.	Construir un equipo de trabajo para realizar el lanzamiento del nuevo servicio.	18/10/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ER0zVcmCXN9Ku4w4cQc9u5gBhXw1SWxRgCD3vqmpxg6Bmg?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
20/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	WhatsApp business actualización y mejora del embudo de ventas. Google mi Negocio como herramienta para que el cliente me encuentre en Google.	Implementar acciones de mejoras del proceso de venta por estos canales digitales.	25/10/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/ESmJxMn1pQFBtUlrZPnUywMBRVbbU_DuJITiRry7wiHn6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA
25/10/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Avances en el diseño de la aplicación para la empresa. Diseñar la estrategia de lanzamiento para un nuevo servicio	Construir un planeador de la estrategia.	25/10/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EcK65haghf9DivoDGsd2jsQB2B82Sff8CBBCRaf1CIMD-w?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
25/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas posicionamiento SEO (Google Search Console y SemRuch)	Mejorar configuración de palabras de posicionamiento.	26/10/2022	Herbert Daniel Gomez	https://bit.ly/3TBXuzo	WALFREDO GAMEZ BARRERA
26/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Fortalecimiento de estrategias de servicio al cliente en la era digital.	Implementar acciones estratégicas para mejorar los procesos de atención al cliente.	27/10/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfmidYtYN9BCoW-a60HdZsMBHsBRU7mCY8pTgzj_MwoXYw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Estrategias y canales de comercialización por medio de mercado libre y fortalecimiento en pasarelas de pago con Wompy	Incorporar nuevas estrategias de comercialización para la empresa	28/10/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXsTonJMnHtOhzQqNWnO71cBA99rfNCV8t3_gJdUMDYebw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
28/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Casos de éxito en implementacion de planes de negocio y análisis financiero de proyectos	Diseñar estrategias de mejora para la empresa	1/11/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EcH53dALFAVHgEq_hso7xQUB2p8mzzYsWU5nhlmh-Wbviw	WALFREDO GAMEZ BARRERA



Versión: 02

Código:
GIC-F-049

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad

Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	NOMBRE EXTENSIONISTA TECNOLÓGICO	WALFREDO GAMEZ BARRERA
NOMBRE EMPRESA	Gedanke SAS	Nit	900391183	NOMBRE DE EMPRESARIO O PROPIETARIO	Herbert Daniel Gomez

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
1/11/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Diseñar el planeador de publicaciones en Instagram y Creación de la ficha de Google mi negocio	Optimizar la ficha de Google mi negocio y generar lluvia de ideas de posible contenido para la empresa		3/11/2022	Herbert Daniel Gomez	http://bit.ly/3UgL9kf
1/11/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Diseñar el planeador de publicaciones en Instagram y Creación de la ficha de Google mi negocio	Optimizar la ficha de Google mi negocio y generar lluvia de ideas de posible contenido para la empresa		3/11/2022	Herbert Daniel Gomez	http://bit.ly/3UgL9kf
3/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para campañas en Google Ads y Facebook Ads	Implementación de acciones de pago de campañas para la empresa		5/11/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/Ed94nvJmLAXArPBjMZYLVnYB5x2hnRilyWKg1ec3L4ZqpQ
5/11/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Ejemplos de planes de Transmedia. Retroalimentación de propuestas de mejora para las empresas.	Envío de material de apoyo para el diseño de estrategias de Transmedia		8/11/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ERl1uNp6msRNIfp4D3Q0bscB4Xq6nxZS9AplJdHA2eJbVw
8/11/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Revisión Plan de trabajo de lanzamiento de la pagina web y recomendaciones de mejora en configuración de la pagina web. Adicional, estrategias para mejorar el trafico a la pagina web y el flujo de caja de la empresa.	Terminar de mejorar de la pagina web		8/11/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EWM0GFRIB7tBly9E-LDa_s4ByuL0_yWXpHlLqUsywwuLWA?email=wgamez%40sena.edu.co
8/11/2022	4:00	6:00	2:00	Orientaciones para	Aplicar recomendaciones básicas		10/11/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
	p. m.	p. m.		seguridad de la información en la era digital	para la empresa				jmrodriguezal_sena_edu_co/ EZGj_valuEZKgZgubGYpbsoBQW69787in086Qi1VmA ifQ
10/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en usabilidad del CRM de Hubspot, manejo de de herramientas	Implementación de mejoras a la empresa, para mejorar la gestión de clientes		15/11/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/ jmrodriguezal_sena_edu_co/ EawA2qjXqthEqwvXICvAoUBr2b1obNpGyZtQgQWdDz RbA
15/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en el manejo de la red social LinkedIn	Optimización del perfil IN y company de LinkedIn		22/11/2022	Herbert Daniel Gomez	http://bit.ly/3UVkdH4
22/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento para el desarrollo de pitch de venta	Desarrollo de presentación para el café empresarial. Desarrollar videos previos para mejorar su desarrollo.	Extensionista, Herbert Daniel Gomez - Empresario	29/11/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/ wgamez_sena_edu_co/ EVROnNKnsWFDrbHGtJQhgHsBCPMOrAIDwwk- CsLu01o-6g
29/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Desarrollo de la primera jornada de Networking con empresarios de las regiones	Implementación de buenas practicas en un Picth de venta y fortalecimiento de red de proveedores	Extensionista, Herbert Daniel Gomez - Empresario	1/12/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/ jmrodriguezal_sena_edu_co/ EYLIUDDYluFGv94DpBcvbxB4ZYhMhmFPHXhmsb1 mU1DSg
1/12/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Jornada de cierre con el empresario.	Pendiente encuesta de satisfacción	Extensionista, Herbert Daniel Gomez - Empresario	9/12/2022	Herbert Daniel Gomez	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/ cmaring_sena_edu_co/ Eefr9UsN1KxNs2c38luQsvoBEMuMIPL66cP8q1MP8lc sbQ

[illegible]

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
20/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	WhatsApp business actualización y mejora del embudo de ventas. Google mi Negocio como herramienta para que el cliente me encuentre en Google.	Implementar acciones de mejoras del proceso de venta por estos canales digitales.	25/10/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/ESmJxMn1pQFBtUlrZPnUywMBRVbbU_DuJITiRy7wiHn6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA
25/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas posicionamiento SEO (Google Search Console y SemRuch)	Mejorar configuración de palabras de posicionamiento.	26/10/2022	Julián Enrique Chavarro	https://bit.ly/3TBXuzo	WALFREDO GAMEZ BARRERA
26/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Fortalecimiento de estrategias de servicio al cliente en la era digital.	Implementar acciones estratégicas para mejorar los procesos de atención al cliente.	26/10/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfmIdYtYN9BCoW-a60HdZsMBHsBRU7mCY8pTgzj_MwoXYw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
26/10/2022	5:00 p. m.	7:00 p. m.	2:00	Explicación básica de Customer Journey y CRM	Posible implementación de herramienta de gestión de clientes	27/10/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EdpEcLa3UNNKh7mq62z-dusBiARwwMz2NrkyPX5Se8IVag?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Estrategias y canales de comercialización por medio de mercado libre y fortalecimiento en pasarelas de pago con Wompy	Incorporar nuevas estrategias de comercialización para la empresa	28/10/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXsTonJMnHtOhzQqNWnO71cBA99rfNCV8t3_gJdUMDYebw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
28/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Casos de éxito en implementación de planes de negocio y análisis financiero de proyectos	Diseñar estrategias de mejora para la empresa	2/11/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EcH53dALFAVHgEq_hso7xQUB2p8mzzYsWU5nhlmh-Wbviw	WALFREDO GAMEZ BARRERA



Versión: 02

Código:
GIC-F-049

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad

Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	NOMBRE EXTENSIONISTA TECNOLÓGICO	WALFREDO GAMEZ BARRERA
NOMBRE EMPRESA	A&B Distribuciones Colombia SAS	Nit	901442934	NOMBRE DE EMPRESARIO O PROPIETARIO	Lady Tatiana Ríos

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
3/11/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Retroalimentación de imágenes de para la pagina web. Revisión de la campaña de Google Ads. Explicación de WhatsApp business	Optimización del proceso de venta		3/11/2022	Lady Tatiana Ríos	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ETiNfWXz1ytJkOURr9wRomoB1MbqjYHRJWNvnMWNxqVQUw?email=wgamez%40sena.edu.co
3/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para campañas en Google Ads y Facebook Ads	Implementación de acciones de pago de campañas para la empresa		5/11/2022	Lady Tatiana Ríos	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/Ed94nvJmLAXArPBjMZYLVnYB5x2hnRilyWKg1ec3L4ZqpQ
5/11/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Ejemplos de planes de Transmedia. Retroalimentación de propuestas de mejora para las empresas.	Envío de material de apoyo para el diseño de estrategias de Transmedia		8/11/2022	Lady Tatiana Ríos	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ERl1uNp6msRNlfp4D3QObscB4Xq6nxZS9AplJdHA2eJbVw
8/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para seguridad de la información	Aplicar recomendaciones SEGURIDAD DE LA INFORMACION básicas para la empresa.		10/11/2022	Lady Tatiana Ríos	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodrigueza_sena_edu_co/EZGj_valuEZKgZgubGYpbsoBQW69787in086Qi1VmAifQ
10/11/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Revisión de la pagina web y mejoras en piezas graficas. Recomendaciones para la optimización de Instagram, palabras claves, llamados al acción y estrategia de contenido	Revisar Meta business para programación de publicaciones		10/11/2022	Lady Tatiana Ríos	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXhYzrQLnHRPrpf2Rr-8yIBCKCjhnRYTd3X5Rs9yddweW?email=wgamez%40sena.edu.co
10/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en usabilidad del CRM de HubSpot, manejo de	Implementación de mejoras a la empresa, para mejorar la gestión de clientes		15/11/2022	Lady Tatiana Ríos	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodrigueza_sena_edu_co/EawA2qjXqthEqwvXICvAoUBr2b1obNpGyZtQgQWdDz

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
				de herramientas					RbA
15/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en el manejo de la red social LinkedIn	Optimización del perfil IN y company de LinkedIn		17/11/2022	Lady Tatiana Ríos	http://bit.ly/3UVkdH4
22/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento para el desarrollo de pitch de venta	Desarrollo de presentación para el café empresarial. Desarrollar videos previos para mejorar su desarrollo.	Extensionista,Lady Tatiana Ríos - Empresario	24/11/2022	Lady Tatiana Ríos	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVR0nNKnsWFDrbHGTjQhgHsBCPMOrAIDwwk-CsLu01o-6g
24/11/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Retroalimentación en Google Ads, explicación de la Linea crear y crecer de fondo emprender para gestión de recursos y apalancamiento financiero	Implentacion del CRM	Extensionista,Lady Tatiana Ríos - Empresario	29/11/2022	Lady Tatiana Ríos	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXGSGD8hbEJDumjaAeli_WoB5qakER704BUz3rG3iU-Ug?email=wgamez%40sena.edu.co
29/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Desarrollo de la primera jornada de Networking con empresarios de las regiones	Implementación de buenas practicas en un Picth de venta y fortalecimiento de red de proveedores	Extensionista,Lady Tatiana Ríos - Empresario	1/12/2022	Lady Tatiana Ríos	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EYLIUDDYluFGv94DpBcvbxgB4ZYhMhmFPHXhmsb1mU1DSg
1/12/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Implementación del CRM. Encuesta de satisfacción, diagnostico final y calculo de indicadores	Pendiente certificación de consultoría y acta de cierre	Extensionista,Lady Tatiana Ríos - Empresario	1/12/2022	Lady Tatiana Ríos	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EQ9J7aODixVHu36w-nVex-ABw4ptbwemRLbH4LOZJ-DO9Q?email=wgamez%40sena.edu.co
1/12/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Jornada de cierre con el empresario.	Pendiente encuesta de satisfacción	Extensionista,Lady Tatiana Ríos - Empresario	7/12/2022	Lady Tatiana Ríos	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/cmaring_sena_edu_co/Eefr9UsN1KxNs2c38luQSvoBEMuMIPL66cP8q1MP8lc sbQ
1/12/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Jornada de cierre con el empresario.	Pendiente encuesta de satisfacción		7/12/2022		https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/cmaring_sena_edu_co/Eefr9UsN1KxNs2c38luQSvoBEMuMIPL66cP8q1MP8lc sbQ

[illegible]

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
20/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	WhatsApp business actualización y mejora del embudo de ventas. Google mi Negocio como herramienta para que el cliente me encuentre en Google.	Implementar acciones de mejoras del proceso de venta por estos canales digitales.	25/10/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/ESmJxMn1pQFBtUlrZPnUywMBRVbbU_DuJITiRy7wiHn6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA
25/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas posicionamiento SEO (Google Search Console y SemRuch)	Mejorar configuración de palabras de posicionamiento.	26/10/2022	Julián Enrique Chavarro	https://bit.ly/3TBXuzo	WALFREDO GAMEZ BARRERA
26/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Fortalecimiento de estrategias de servicio al cliente en la era digital.	Implementar acciones estratégicas para mejorar los procesos de atención al cliente.	26/10/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfmIdYtYN9BCoW-a60HdZsMBHsBRU7mCY8pTgzj_MwoXYw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
26/10/2022	5:00 p. m.	7:00 p. m.	2:00	Explicación básica de Customer Journey y CRM	Posible implementación de herramienta de gestión de clientes	27/10/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EdpEcLa3UNNKh7mq62z-dusBiARwwMz2NrkyPX5Se8IVag?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Estrategias y canales de comercialización por medio de mercado libre y fortalecimiento en pasarelas de pago con Wompy	Incorporar nuevas estrategias de comercialización para la empresa	28/10/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXsTonJMnHtOhzQqNWnO71cBA99rfNCV8t3_gJdUMDYebw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
28/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Casos de éxito en implementación de planes de negocio y análisis financiero de proyectos	Diseñar estrategias de mejora para la empresa	2/11/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EcH53dALFAVHgEq_hso7xQUB2p8mzzYsWU5nhlmh-Wbviw	WALFREDO GAMEZ BARRERA

[illegible]

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
15/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en el manejo de la red social LinkedIn	Optimización del perfil IN y company de LinkedIn		17/11/2022	Julián Enrique Chavarro	http://bit.ly/3UVkdH4
17/11/2022	5:00 p. m.	7:00 p. m.	2:00	Asistió al taller de marca. Explicación de meta business y CRM sobre funcionalidades	Implementación del CRM a la empresa	Extensionista, Julián Enrique Chavarro - Empresario	22/11/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EQFsVlemPptEtLWlowvpzTAByXzLVXtqCvbrV8v4tyoDZA?email=wgamez%40sena.edu.co
22/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento para el desarrollo de pitch de venta.	Desarrollo de presentación para el café empresarial. Desarrollar videos previos para mejorar su desarrollo.	Extensionista, Julián Enrique Chavarro - Empresario	25/11/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVRonNKnsWFDrbHGTjQhgHsBCPMOrAIDwwk-CsLu01o-6g
25/11/2022	5:00 p. m.	7:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento de la estrategia de cambios de estado de WhatsApp business. Revisión del Market place de Facebook y el concepto de creación de comunidad	Mejorar la estrategia de gestión de clientes	Extensionista, Julián Enrique Chavarro - Empresario	29/11/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EU-Xg5vj-YtEmGG9_bdN-fgBcXkeWLBmGHOUgwp00FpxMw?email=wgamez%40sena.edu.co
29/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Desarrollo de la primera jornada de Networking con empresarios de las regiones	Implementación de buenas practicas en un Pitch de venta y fortalecimiento de red de proveedores	Extensionista, Julián Enrique Chavarro - Empresario	1/12/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EYLIUDDYluFGv94DpBcvbxgB4ZYhMhmFPHXhmsb1mU1DSg
9/12/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Jornada de cierre con el empresario.	Pendiente encuesta de satisfacción	Extensionista, Julián Enrique Chavarro - Empresario	7/12/2022	Julián Enrique Chavarro	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/cmaring_sena_edu_co/Eefr9UsN1KxNs2c38luQsvoBEMuMIPL66cP8q1MP8lcSBQ



Versión: 01

Código:
GIC-F-049**Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad**
Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	Nombre Extensionista Tecnológico	WALFREDO GAMEZ BARRERA
Nombre Empresa	EQUILATERA	Nit	901055146	Nombre de Empresario o Propietario	Mónica Cortes Yepes

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
12/10/2022	4:00 p. m.	5:00 p. m.	1:00	Contacto inicial y agendamiento	Asistir a Reunión de sensibilización del programa #MiPymeSetransforma	14/10/2022	Mónica Cortes Yepes	Contacto telefónico e invitación por WhatsApp	WALFREDO GAMEZ BARRERA
14/10/2022	11:00 a. m.	1:00 p. m.	2:00	Presentación de la Estrategia de Mi Pyme Se Transforma. Y definir disponibilidad horaria con el empresario.	Definir Reunión para diagnostico empresarial. Pendiente firma de acta de inicio.	15/10/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EbdclKiciiZAp56CPamg40cBZHqca-ZkV75kLX7l-YmNgA	WALFREDO GAMEZ BARRERA
15/10/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Diseño de un plan de Trasnmedia para le empresa	Revisión de avances de la estrategia de Trasnmedia	18/10/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EbdclKiciiZAp56CPamg40cBZHqca-ZkV75kLX7l-YmNgA	WALFREDO GAMEZ BARRERA
18/10/2022	4:00 p. m.	7:00 p. m.	3:00	Herramientas para mejorar la segmentación del mercado	Mejorar el diseño de las estrategia digital y operativa	21/10/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/cmaring_sena_edu_co/EXi-JBNLBVJEjseiwYpTP0sBOvKPRDy4Lr7O8aAeCWUIIQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA
20/10/2022	4:00 p. m.	7:00 p. m.	3:00	WhatsApp business actualización y mejora del embudo de ventas. Google mi Negocio como herramienta para que el cliente me encuentre en Google.	Implementar acciones de mejoras del proceso de venta por estos canales digitales.	21/10/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/ESmJxMn1pQFBtUlrZPnUywMBRVbbU_DuJlTiRry7wiHn6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA
21/10/2022	11:30 a. m.	1:30 p. m.	2:00	Se realizo encuesta sennova. Diagnostico inicial, identificaciones de necesidades priorización y formulación plan de mejora	legalización plan de mejora y desarrollo de acciones estratégicas	25/10/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EWm9eTiE0dBNrmWYjZBQdFQB8cAM95KFigWdx-EruRQRgQ?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
25/10/2022	4:00	6:00	2:00	Herramientas	Mejorar configuración de	26/10/2022	Mónica Cortes	https://bit.ly/3TBXuzo	WALFREDO GAMEZ

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
	p. m.	p. m.		posicionamiento SEO (Google Search Console y SemRuch)	palabras de posicionamiento.		Yepes		BARRERA
26/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Fortalecimiento de estrategias de servicio al cliente en la era digital.	Implementar acciones estratégicas para mejorar los procesos de atención al cliente.	27/10/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfmidYtYN9BCoW-a60HdZsMBHsBRU7mCY8pTgzj_MwoXYw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Estrategias y canales de comercialización por medio de mercado libre y fortalecimiento en pasarelas de pago con Wompy	Incorporar nuevas estrategias de comercialización para la empresa	28/10/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXsTonJMnHtOhzQqNWn071cBA99rfNCV8t3_gJdUMDYebw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
28/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Casos de éxito en implementación de planes de negocio y análisis financiero de proyectos	Diseñar estrategias de mejora para la empresa	29/10/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EcH53dALFAVHgEq_hso7xQUB2p8mzzYsWU5nhlmh-Wbviw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
29/10/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Identificar y mejorar el proceso de producción de Transmedia, como estrategia promocional	Realizar acciones de mejorar a los canales de difusión de la empresa en el mercado.	31/10/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EV01mtEmcLIEuvfzhOeGSHcB2KcPpJVvym8gRdGr2C8x6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA
31/10/2022	2:30 p. m.	4:30 p. m.	2:00	Explicación de Planeación estratégica y algunas herramientas estratégicas como el DOFA	Pendiente plan de mejora para firma. Revisar el lienzo de Canvas de las unidad de negocio lista para sacar	3/11/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EUdXE4cGA45MnzuDhfeh1ZsByiYhqJk5Pe2gzJ6K7yXJKw?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA



Versión: 02

Código:
GIC-F-049

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad

Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	NOMBRE EXTENSIONISTA TECNOLÓGICO	WALFREDO GAMEZ BARRERA
NOMBRE EMPRESA	EQUILATERA	Nit	901055146	NOMBRE DE EMPRESARIO O PROPIETARIO	Mónica Cortes Yepes

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
3/11/2022	4:00 p. m.	7:00 p. m.	3:00	Fortalecimiento de estrategias SEM (Google Ads y Facebook Ads)	Evaluar la mejor alternativa para promocionar la empresa.		8/11/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/EoofAlX4QS9GoI0XiMkWLUB_MoRT0INzqI9i1FAKcFT Rg
5/11/2022	7:00 a. m.	11:00 a. m.	4:00	Ejemplos de planes de Transmedia. Retroalimentación de propuestas de mejora para las empresas.	Envío de material de apoyo para el diseño de estrategias de Transmedia		8/11/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ERl1uNp6msRNlfp4D3QObScB4Xq6nxZS9AplJdHA2eJbVw
8/11/2022	4:00 p. m.	7:00 p. m.	3:00	Orientaciones para seguridad de la información	Aplicar recomendaciones SEGURIDAD DE LA INFORMACION básicas para la empresa.		10/11/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EZGj_valuEZKgZgubGYpbsoBQQw69787in086Qi1VmAifQ
10/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en usabilidad del CRM de HubSpot, manejo de de herramientas	Implementación de mejoras a la empresa, para mejorar la gestión de clientes		15/11/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EawA2qjXqthEqwvXICvAoUBr2b1obNpGyZtQgQWdDzRbA
15/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en el manejo de la red social LinkedIn	Optimización del perfil IN y company de LinkedIn		17/11/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/mordonezp_sena_edu_co/EdJ26BKoKI9BqSaKwKUEjlgBtFNYPo2trFuXnpaeoeKOA
22/11/2022	4:00 p. m.	7:00 p. m.	3:00	Fortalecimiento para el desarrollo de pitch de venta	Desarrollo de presentación para el café empresarial. Desarrollar videos previos para mejorar su desarrollo.	Mónica Cortes Yepes - Empresario	29/11/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVRONnKnsWFDrbHGtJqHgHsBCPMOrAIDwwk-CsLu01o-6g
29/11/2022	4:00 p. m.	7:00 p. m.	3:00	Desarrollo de la primera jornada de Networking con empresarios de las regiones	Implementación de buenas practicas en un Pitch de venta y fortalecimiento de red de proveedores	Mónica Cortes Yepes - Empresario	1/12/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EYLIUDDYluFgV94DpBcvbxB4ZYhMhmFPXhmsb1mU1DSg
1/12/2022	4:00 p. m.	7:00 p. m.	3:00	Jornada de cierre con el empresario.	Pendiente encuesta de satisfacción	Mónica Cortes Yepes - Empresario	9/12/2022	Mónica Cortes Yepes	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/cmaring_sena_edu_co/

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES									
Fecha (dd/mm/ aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/ yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
									Eefr9UsN1KxNs2c38luQSvoBEMuMIPL66cP8q1MP8lc sbQ



Versión: 01

Código:
GIC-F-049**Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad**
Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	Nombre Extensionista Tecnológico	WALFREDO GAMEZ BARRERA
Nombre Empresa	CASTRO PORRAS CARLOS ANDRES	Nit	6664265	Nombre de Empresario o Propietario	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
13/09/2022	2:00 p. m.	3:00 p. m.	1:00	Contacto inicial y agendamiento	Asistir a Reunión de sensibilización del programa #MiPymeSetransforma	15/09/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	Contacto telefónico e invitación por WhatsApp	WALFREDO GAMEZ BARRERA
15/09/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Presentación de la Estrategia de Mi Pyme Se Transforma. Y definir disponibilidad horaria con el empresario.	Definir Reunión para diagnostico empresarial.	21/09/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVJFanLKrOpFjD12PpxzYcBvoHd59-rTOw6ZutfVRSZSw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
21/09/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Actualización de Datos en Dinamis y Diagnostico por empresarial	Identificación de necesidades, priorización e Indicadores.	28/09/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EZTlq9RBDVxNn3Cozr1f06gBx3_mlkGXz7Zcnq7_W3M2PA?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
28/09/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Identificación de necesidades, priorización e Indicadores.	Construcción del plan de mejora y definir indicador priorizado.	5/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfEGthC3IHIMto1IFiDs4rEB0iFluI-0DS8V7Bs5e-qyDw?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
5/10/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Construcción del plan de mejora y definir indicador priorizado.	Envío de plan de mejora para firma del empresario. Pendiente firma del plan de mejora. Explicar planeación de la estrategia digital	12/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/Eb2Pi7bOyk9JoTypq9-gbwBX3bhOXNNbsrbclQ3GI88ug?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
8/10/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Principios de estrategias de Transmedia.	Refuerzo de conceptos implementados en la estrategia digital	11/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfL0w_c-BoJPrD8ZPm1hligBUSD9M5770uLYThCxcg-Mggw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
11/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento en planeación estratégica	Mejorar los objetivos y acciones estratégicas de la empresa.	12/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/jcanizalez_b_sena_edu_co1/EWliy9_zgchLpFAwNh9lDrABOUZyYtNiB0khsi20ITTS5Q	WALFREDO GAMEZ BARRERA
12/10/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Se realizo la encuesta sennova, se explico el planeador de la estrategia digital. Se	Optimizar Google mi negocio.	19/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ESrgTVEmcgxDsCmZ76a4zkEBU4UHQWtuW_hP3-mJ-Pt74Q?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
				empezó a construir la ficha de Google mi negocio.					
13/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Implementar el VMS Herramienta lean Manufacturing para rediseño de procesos y reingeniería	Mejorar procesos digitales y operativos de la empresa	15/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/febarrera_sena_edu_co/EahQofLxeM9JmNlgx-AwbXgBPneAWf4Uf6ikhMNzGRShnQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA
15/10/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Introducción a un plan de Transmedia	Diseñar acciones de mejora para la estrategia de Transmedia para la empresa	18/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EbdcLKiciiZAp56CPamg40cBZHqca-ZkV75kLX7l-YmNgA	WALFREDO GAMEZ BARRERA
18/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas para mejorar la segmentación del mercado	Mejorar el diseño de las estrategia digital y operativa	19/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/cmaring_sena_edu_co/EXi-JBNLBVJEjseiwYpTP0sBOvKPRDy4Lr7O8aAeCWUIIQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA
19/10/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Acciones de optimización de Google mi negocio, publicaciones periódicas, compartir el perfil de negocio, responder mensaje etc. Revisión de kolau y treinta shop para tienda virtual, se explica el multienlace de Linktree para Instagram y Google mi negocio.	Revisar avances en tienda virtual	20/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EWUG_gCo9jJHu35kP7F4L4QBwipZW1OBxlmJtw_MGAqs7w?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
20/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	WhatsApp business actualización y mejora del embudo de ventas. Google mi Negocio como herramienta para que el cliente me encuentre en Google.	Implementar acciones de mejoras del proceso de venta por estos canales digitales.	25/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/ESmJxMn1pQFBtUlrZPnUywMBRVbbU_DuJITiRry7wiHn6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA
25/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas posicionamiento SEO (Google Search Console y SemRuch)	Mejorar configuración de palabras de posicionamiento.	27/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://bit.ly/3TBXuzo	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Estrategias y canales de comercialización por medio de mercado	Incorporar nuevas estrategias de comercialización para la empresa	28/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXsTonJMnHtOhzQqNWN071cBA99rfnCV8t3_gJdUMDYebw	WALFREDO GAMEZ BARRERA

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
				libre y fortalecimiento en pasarelas de pago con Wompy					
28/10/2022	11:00 a. m.	1:00 p. m.	2:00	Revisión de Linktree, se abrió la tienda virtual por treinta shop. Optimización de Instagram con palabras clave. Se reforzó estrategia de Precio.	Actualizar la estrategia comercial	29/10/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ES_G2emDHJpOo1jf2oCHWHYBXtt2cAAjQqQW_nRf8sjtIA?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
29/10/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Identificar y mejorar el proceso de producción de Transmedia (Presupuesto de un plan financiero de una estrategia de Trasnmedia), como estrategia promocional	Realizar acciones de mejorar a los canales de difusión de la empresa en el mercado.	3/11/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EV01mtEmcLIEuvfzhOeGSHcB2KcPpJVvym8gRdGr2C8x6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA



Versión: 02

Código:
GIC-F-049

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad

Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	NOMBRE EXTENSIONISTA TECNOLÓGICO	WALFREDO GAMEZ BARRERA
NOMBRE EMPRESA	CASTRO PORRAS CARLOS ANDRES	Nit	6664265	NOMBRE DE EMPRESARIO O PROPIETARIO	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
3/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para campañas en Google Ads y Facebook Ads	Implementación de acciones de pago de campañas para la empresa		4/11/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/Ed94nvJmLxAxArPBjMZYLVnYB5x2hnRilyWKg1ec3L4ZqpQ
4/11/2022	11:00 a. m.	1:00 p. m.	2:00	Recomendaciones para crear contenido de valor en Instagram y tiktok	Mejorar el contenido en Instagram y tik tok		5/11/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ERl1uNp6msRNlfp4D3Q0bscB4Xq6nxZS9AplJdHA2eJbVw
5/11/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Ejemplos de planes de Transmedia. Retroalimentación de propuestas de mejora para las empresas.	Envío de material de apoyo para el diseño de estrategias de Transmedia		8/11/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ERl1uNp6msRNlfp4D3Q0bscB4Xq6nxZS9AplJdHA2eJbVw
8/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para seguridad de la información	Aplicar recomendaciones SEGURIDAD DE LA INFORMACION básicas para la empresa.		10/11/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EZGj_valuEZKgZgubGYpbsoBQW69787in086Qi1VmAifQ
10/11/2022	11:00 a. m.	1:00 p. m.	2:00	Profundización en usabilidad del CRM de HubSpot, manejo de herramientas	Implementación de mejoras a la empresa, para mejorar la gestión de clientes		11/11/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/Eawa2qjXqthEqwvjXICvAoUBr2b1obNpGyZtQgQWdDzRbA
11/11/2022	11:00 a. m.	1:00 p. m.	2:00	Revisión de piezas y fotos para creación de contenido en redes sociales. Revisión del mail marketing con herramientas como CRM y MailChimp. Revisión de WhatsApp business, respuestas rápidas y proceso de venta.	Revisar avances en WhatsApp business		15/11/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/Efe-WQdY4EdArVezTpCOLd0BV-4ArLnIXfZVldOJ7dAGQ?email=wgamez%40sena.edu.co

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
15/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en el manejo de la red social LinkedIn	Optimización del perfil IN y company de LinkedIn		18/11/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS	http://bit.ly/3UVkdH4
25/11/2022	11:00 a. m.	1:00 p. m.	2:00	Revisión de treinta en tu bolsillo, refuerzo para el manejo de la plataforma. Se reforzó calculo de costo de producción y punto de equilibrio operativo	Mejorar los costos y la estrategia de precio de la empresa	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS - Empresario, Extensionista Miguel Eduardo Vásquez Alba - Colaborador	1/12/2022	Miguel Eduardo Vásquez Alba	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVJ3oLVRt0lAieuM4s0iJ8oBtGjWYpo7WtjSKY7IF15nvQ?email=wgamez%40sena.edu.co
1/12/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Jornada de cierre con el empresario.	Pendiente encuesta de satisfacción	Extensionista, Miguel Eduardo Vásquez Alba - Colaborador	9/12/2022	Miguel Eduardo Vásquez Alba	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/cmaring_sena_edu_co/Eefr9UsN1KxNs2c38luQSvoBEMuMIPL66cP8q1MP8lcsbQ
9/12/2022	11:00 a. m.	1:00 p. m.	2:00	Se realizo encuesta de satisfacción, diagnostico final, calculo de indicadores, revisión de acta de cierre, posterior envío. Y Certificación de consultoría	Consultoría finalizada	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS - Empresario, Extensionista	10/12/2022	CARLOS ANDRES CASTRO PORRAS, Miguel Eduardo Vásquez Alba	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EcdqJ_kYfyVHg-kSM9J8VDsBJ3-9f1OaOJhrC4Y8KkeeJg?email=wgamez%40sena.edu.co



Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	Nombre Extensionista Tecnológico	WALFREDO GAMEZ BARRERA
Nombre Empresa	SEGUROS JD CONSULTORES	Nit	901825093	Nombre de Empresario o Propietario	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO

[illegible]

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
				venta en frío), se trabajo palabras clave y Google Trends para trabajar la planeación de la estrategia digital					
11/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento en planeación estratégica	Mejorar los objetivos y acciones estratégicas de la empresa	13/10/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jcanizalezb_sena_edu_co1/EWliy9_zgchLpFAwNh9lDrABOUZyYtNiB0khsi20ITTS5Q	WALFREDO GAMEZ BARRERA
13/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Implementar el VMS Herramienta lean Manufacturing para rediseño de procesos y reingeniería	Mejorar procesos digitales y operativos de la empresa	18/10/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/febarrera_sena_edu_co/EahQofLxeM9JmNlgx-AwbXgBPneAWf4Uf6ikhMNzGRShnQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA
18/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas para mejorar la segmentación del mercado	Mejorar el diseño de las estrategia digital y operativa	20/10/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/cmaring_sena_edu_co/EXi-JBNLBVJEjseiwYpTP0sB0vKPRDy4Lr7O8aAeCWUIIQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA
20/10/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Optimización de la ficha de Google mi negocio con palabras clave. Acciones de publicaciones, compartir ficha y responder reseñas clave para el posicionamiento de la ficha	Ajustar la ficha de Google mi negocio	20/10/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/Efh89DMMCeZFu9uEcjESzy4BSWb0mQxSMXINm0C46jApHA?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
20/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	WhatsApp business actualización y mejora del embudo de ventas. Google mi Negocio como herramienta para que el cliente me encuentre en Google.	Implementar acciones de mejoras del proceso de venta por estos canales digitales.	24/10/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/ESmJxMn1pQFBtUlrZPnUywMBRVbbU_DuJITiRy7wiHn6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA
24/10/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Configuración del CRM,	Terminar de segmentar la base de datos en el	25/10/2022	EDGAR DARLEY	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EcYGk7schwlMp_kOJD5c3MBjlp9DNEI2iKyq-zz_xMWA?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
				Integración con el correo electrónico, ejemplo de plantillas para estandarizar el proceso de envío de correos electrónicos.	CRM		GARCIA CASTILLO		BARRERA
25/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas posicionamiento SEO (Google Search Console y SemRuch)	Mejorar configuración de palabras de posicionamiento.	26/10/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://bit.ly/3TBXuzo	WALFREDO GAMEZ BARRERA
26/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Fortalecimiento de estrategias de servicio al cliente en la era digital.	Implementar acciones estratégicas para mejorar los procesos de atención al cliente.	27/10/2022		https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfmidYtYN9BCoW-a60HdZsMBHsBRU7mCY8pTgzj_MwoXYw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Estrategias y canales de comercialización por medio de mercado libre y fortalecimiento en pasarelas de pago con Wompy	Incorporar nuevas estrategias de comercialización para la empresa	28/10/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXsTonJMnHtOhzQqNWnO71cBA99rfNCV8t3_gJdUMDYebw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
28/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Casos de éxito en implementación de planes de negocio y análisis financiero de proyectos	Diseñar estrategias de mejora para la empresa	31/10/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EcH53dALFAVHgEq_hso7xQUB2p8mzzYsWU5nhlmh-Wbviv	WALFREDO GAMEZ BARRERA
31/10/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Mail marketing, buenas practicas para enviar correos electrónicos. Pendiente revisar ajustes al CRM	Revisar ajustes al CRM	3/11/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ETRNxwsSNGxJkhvw58tYJ_MBJkvHwBFeBWmqcGQQYwQ80g?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA



Versión: 02

Código:
GIC-F-049

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad

Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	NOMBRE EXTENSIONISTA TECNOLÓGICO	WALFREDO GAMEZ BARRERA
NOMBRE EMPRESA	SEGUROS JD CONSULTORES	Nit	901825093	NOMBRE DE EMPRESARIO O PROPIETARIO	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
9/11/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Revisión de landing page en CRM, site de google, kolau	Revisar Facebook.		10/11/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EZb2CV7U4mNlgoB7hFWWoSQB3r6xwnvtRcUfGKHclJWI7g?email=wgamez%40sena.edu.co
10/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en usabilidad del CRM de HubSpot, manejo de de herramientas	Implementación de mejoras a la empresa, para mejorar la gestión de clientes		15/11/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EawA2qjXqthEqwvXICvAoUBr2b1obNpGyZtQgQWdDzRbA
15/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en el manejo de la red social LinkedIn	Optimización del perfil IN y company de LinkedIn		16/11/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/mordonezp_sena_edu_co/EdJ26BKoKl9BqSaKwKUEjlgBtFNYPo2trFuXnpaeoeKOA
16/11/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Implementación de la extensión de Google Chrome. Cristal Khov. Para perfilamiento de clientes. Explicación de Meta business, enfoque en creación y programación de publicaciones. Revisión del Market place de Facebook.	Presentar avances de la landing page para crear un mail marketing para la empresa		22/11/2022	EDGAR DARLEY GARCIA CASTILLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EQ5tbKzbHTIKgqqnUNC5oFsB-wF_8-PYjG9NK_GGzb1fkA?email=wgamez%40sena.edu.co
22/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento para el desarrollo de pitch de venta.	Desarrollo de presentación para el café empresarial. Desarrollar videos previos para mejorar su desarrollo.	Extensionista,FABIO ANDRES HERNANDEZ ZULETA - Colaborador	29/11/2022	FABIO ANDRES HERNANDEZ ZULETA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVRonNkswFDrbHGTjQhgHsBCPMOrAIDwwk-CsLu01o-6g
29/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Desarrollo de la primera jornada de Networking con empresarios de las regiones	Implementación de buenas practicas en un Picth de venta y fortalecimiento de red de proveedores	Extensionista,FABIO ANDRES HERNANDEZ ZULETA - Colaborador	1/12/2022	FABIO ANDRES HERNANDEZ ZULETA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EYLIUDDYluFGv94DpBcvbXgB4ZYhMhmFPXhmsb1mU1DSg

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
1/12/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Jornada de cierre con el empresario.	Pendiente socialización del informe y acta de cierre	Extensionista,FABIO ANDRES HERNANDEZ ZULETA - Colaborador	2/12/2022	FABIO ANDRES HERNANDEZ ZULETA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/cmaring_sena_edu_co/Eefr9UsN1KxNs2c38luQSvoBEMuMIPL66cP8q1MP8lc_sbQ
2/12/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Se recordó la encuesta de satisfacción. Se adelanto diagnostico final y calculo de los indicadores	Pendiente socializar el acta de cierre y certificado de consultoría	Extensionista,FABIO ANDRES HERNANDEZ ZULETA - Colaborador	6/12/2022	FABIO ANDRES HERNANDEZ ZULETA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EdzVPz6886lOs_YeETp-50MB3s7SHjBLgm1AYv4i1v9nMA?email=wgamez%40sena.edu.co

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad
Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	Nombre Extensionista Tecnológico	WALFREDO GAMEZ BARRERA
Nombre Empresa	GANADERIA EFRATA	Nit	901130538	Nombre de Empresario o Propietario	YONER ALFREDO URAN BELLO

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

[illegible]

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
18/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas para mejorar la segmentación del mercado	Mejorar el diseño de las estrategia digital y operativa	20/10/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/cmaring_sena_edu_co/EXi-JBNLBVJEjseiwYpTP0sBOvKPRDy4Lr7O8aAeCWUIIQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA
18/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas para mejorar la segmentación del mercado	Mejorar el diseño de las estrategia digital y operativa	20/10/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	Mejorar el diseño de las estrategia digital y operativa	WALFREDO GAMEZ BARRERA
20/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	WhatsApp business actualización y mejora del embudo de ventas. Google mi Negocio como herramienta para que el cliente me encuentre en Google.	Implementar acciones de mejoras del proceso de venta por estos canales digitales.	25/10/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/ESmJxMn1pQFBtUlrZPnUywMBRVbbU_DuJITiRry7wiHn6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA
25/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas posicionamiento SEO (Google Search Console y SemRuch)	Mejorar configuración de palabras de posicionamiento.	27/10/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://bit.ly/3TBXuzo	WALFREDO GAMEZ BARRERA
26/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Fortalecimiento de estrategias de servicio al cliente en la era digital.	Implementar acciones estratégicas para mejorar los procesos de atención al cliente.	27/10/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfmIdYtYN9BCoW-a60HdZsMBHsBRU7mCY8pTgzj_MwoXYw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Estrategias y canales de comercialización por medio de mercado libre y fortalecimiento en pasarelas de pago con Wompi	Incorporar nuevas estrategias de comercialización para la empresa	28/10/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXsTonJMnHtOhzQqNWnO71cBA99rfNCV8t3_gJdUMDYebw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
28/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Casos de éxito en implemtacion de planes de negocio y análisis financiero de proyectos	Diseñar estrategias de mejora para la empresa	29/10/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/Ech53dALFAVHgEq_hso7xQUB2p8mzYsWU5nhlmh-Wbviiw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
29/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Identificar y mejorar el proceso de producción de Transmedia, como estrategia promocional	Realizar acciones de mejorar a los canales de difusión de la empresa en el mercado.	3/11/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVO1mtEmcLIeuvfzh0eGSHcB2KcPpJVvym8gRdGr2C8x6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA



Versión: 02

Código:
GIC-F-049

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad

Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	NOMBRE EXTENSIONISTA TECNOLÓGICO	WALFREDO GAMEZ BARRERA
NOMBRE EMPRESA	GANADERIA EFRATA	Nit	901130538	NOMBRE DE EMPRESARIO O PROPIETARIO	YONER ALFREDO URAN BELLO

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
3/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para campañas en Google Ads y Facebook Ads	Implementación de acciones de pago de campañas para la empresa		5/11/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/Ed94nvJmLAXArPBjMZYLVnYB5x2hnRilyWKg1ec3L4ZqpQ
5/11/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Ejemplos de planes de Transmedia. Retroalimentación de propuestas de mejora para las empresas.	Envío de material de apoyo para el diseño de estrategias de Transmedia		8/11/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ER11uNp6msRNlfp4D3QObScB4Xq6nxZS9AplJdHA2eJbVw
8/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para seguridad de la información	Aplicar recomendaciones básicas para la empresa		10/11/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EZGj_valuEZKgZgubGYpbsoBQQw69787in086Qi1VmAfQ
10/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en usabilidad del CRM de HubSpot, manejo de de herramientas	Implementación de mejoras a la empresa, para mejorar la gestión de clientes		15/11/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EawA2qjXqthEqwvXlCvAoUBr2b1obNpGyZtQgQWdDzRbA
15/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en el manejo de la red social LinkedIn	Optimización del perfil IN y company de LinkedIn	Extensionista, YONER ALFREDO URAN BELLO - Empresario	22/11/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	http://bit.ly/3UVkdH4
22/11/2022	4:00 p. m.	7:00 p. m.	3:00	Fortalecimiento para el desarrollo de pitch de venta	Desarrollo de presentación para el café empresarial. Desarrollar videos previos para mejorar su desarrollo.	YONER ALFREDO URAN BELLO - Empresario	29/11/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVRONkNswFDrbHGTjQhGhSBCPMOrAIDwwk-CsLu01o-6g
22/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Desarrollo de la primera jornada de Networking con empresarios de las regiones	Implementación de buenas practicas en un Pitch de venta y fortalecimiento de red de proveedores	Extensionista, YONER ALFREDO URAN BELLO - Empresario	1/12/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EYLIUDDYIuFGv94DpBcVxbgB4ZYhMhmFPXhmsb1mU1DSg
1/12/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Jornada de cierre con los empresarios	Cierre de consultoría	Extensionista, YONER ALFREDO URAN BELLO - Empresario	9/12/2022	YONER ALFREDO URAN BELLO	Cierre de consultoría



Versión: 01

Código:
GIC-F-049**Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad**
Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	Nombre Extensionista Tecnológico	WALFREDO GAMEZ BARRERA
Nombre Empresa	Bay Express servicios complementarios	Nit	78747738	Nombre de Empresario o Propietario	Alberto Darío Bueno Giraldo

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
14/09/2022	2:00 p. m.	3:00 p. m.	1:00	Contacto inicial y agendamiento	Asistir a Reunión de sensibilización del programa #MiPymeSetransforma	15/09/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	Contacto telefónico e invitación por WhatsApp	WALFREDO GAMEZ BARRERA
15/09/2022	8:00 a. m.	10:00 a. m.	2:00	Presentación de la Estrategia de Mi Pyme Se Transforma. Y definir disponibilidad horaria con el empresario.	Definir Reunión para diagnostico empresarial	22/09/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVJFanLKrOpFjID12PpxzYcBoHd59-rTow6ZutFVRSZSw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
22/09/2022	2:00 p. m.	4:00 p. m.	2:00	Actualización de Datos en Dinamis y Diagnostico por empresarial	Identificación de necesidades, priorización e Indicadores.	27/09/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ETnYj4hc58BHs6VVd7UGbTwBCf615sEI3FzzJ6sSKSC1Dg?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/09/2022	2:00 p. m.	4:00 p. m.	2:00	Identificación de necesidades, priorización e Indicadores.	Construcción del plan de mejora y definir indicador priorizado.	4/10/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ESu6g9aWKdxCs3t8XVrCRu8Bjkxunq7AGhoueZQWuMjTqw?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
4/10/2022	2:00 p. m.	4:00 p. m.	2:00	Construcción del plan de mejora y definir indicador priorizado.	Envío de plan de mejora para firma del empresario. Pendiente firma del plan de mejora. Explicar planeación de la estrategia digital	11/10/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EWUy7E1EouJARhkkE9KC1BcBo4p6CsbsnEAsdX3qZxRa8Q?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
11/10/2022	2:00 p. m.	4:00 p. m.	2:00	Refuerzo de WhatsApp business para mejorar el catalogo. Propuestas de diseño de contenido	Revisión de mejorar en WB.	13/10/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EdeS86zv8uNBnys0IT2akYBaPHQt0iV25yWowjaZwiLOg?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
11/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento en planeación estratégica	Mejorar los objetivos y acciones estratégicas de la empresa	13/10/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/jcanizalez_b_sena_edu_co1/EWliy9_zgchLpFAwNh9IDrABOUZyYtNiBokhsi20ITTS5Q	WALFREDO GAMEZ BARRERA
13/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Explicación de la Herramienta lean	Mejorar procesos digitales y operativos de la empresa	18/10/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/febarrera_sena_edu_co/EahQofLxeM9JmNlgx-AwbXgBPneAWf4Uf6ikhMNzGRShnQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
				Manufacturing (VSM) para rediseño de procesos y reingeniería					
18/10/2022	2:00 p. m.	4:00 p. m.	2:00	Revisar avances en el diseño contenido para piezas comunicativas y mejoras de WhatsApp business. Entrega de 3 piezas para redes sociales	Pendiente trabajar tik tok para mejorar videos de la empresa	20/10/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EYx_s03B_UhPu_sBpF00T4Bz-_AjxhW7BqC7ABmdGcVAw?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
18/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas para mejorar la segmentación del mercado	Mejorar el diseño de las estrategia digital y operativa	20/10/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/cmaring_sena_edu_co/EXi-JBNLBVJEjseiwYpTP0sB0vKPRDy4Lr7O8aAeCWUIIQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA
20/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	WhatsApp business actualización y mejora del embudo de ventas. Google mi Negocio como herramienta para que el cliente me encuentre en Google.	Implementar acciones de mejoras del proceso de venta por estos canales digitales.	2/11/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/ESmJxMn1pQFBtUlrZPnUywMBRVbbU_DuJITiRry7wiHn6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA
25/10/2022	2:00 p. m.	4:00 p. m.	2:00	Revisión y entrega del video corporativo, adicional se entro una pieza comunicativas de los nuevos servicios de la empresa. Se revisa WhatsApp business se orienta para mejorar el proceso de ventas	Terminar de configurar la herramienta de WhatsApp business.	27/10/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EZxvHiHbirJLTAHmFJNDpABOybobNIVIkZp8ZcbsPOhww?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/10/2022	4:00 a. m.	6:00 p. m.	14:00	Estrategias y canales de comercialización por medio de mercado libre y fortalecimiento en pasarelas de pago con wompi	Incorporar nuevas estrategias de comercialización para la empresa	1/11/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXsTonJMnHtOhzQqNWN071cBA99rncV8t3_gJdUMDYebw	WALFREDO GAMEZ BARRERA



Versión: 02

Código:
GIC-F-049

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad

Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	NOMBRE EXTENSIONISTA TECNOLÓGICO	WALFREDO GAMEZ BARRERA
NOMBRE EMPRESA	Bay Express servicios complementarios	Nit	78747738	NOMBRE DE EMPRESARIO O PROPIETARIO	Alberto Darío Bueno Giraldo

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
1/11/2022	2:00 p. m.	4:00 p. m.	2:00	Ajustes a repuestas a las rápidas que se configuro mal. El empresario ha entendido que para procesos como fondo emprender necesita su plan de negocio	Ajustar algunas respuestas rápidas que se borraron		3/11/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EdhES5wAcTlJts9oUM9wvAMBcSnuefHMSG79wWqDPMKjvg?email=wgamez%40sena.edu.co
3/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para campañas en Google Ads y Facebook Ads	Implementación de acciones de pago de campañas para la empresa		5/11/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/Ed94nvJmLaxArPBjMZYLVnYB5x2hnRilyWKg1ec3L4ZqpQ
5/11/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Ejemplos de planes de Transmedia. Retroalimentación de propuestas de mejora para las empresas.	Envío de material de apoyo para el diseño de estrategias de Transmedia		8/11/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ERl1uNp6msRNlfp4D3Q0bscB4Xq6nxZS9ApJdHA2eJbVw
8/11/2022	2:00 p. m.	4:00 p. m.	2:00	Creación de la fan page de Facebook, se encontró que solo ha creado 2 grupos.	Terminar de configurar la fan page.		8/11/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EZW8TljBuUFDiGTxxw0gE3MB2xkqa5NwPxx19LvotDw7YA?email=wgamez%40sena.edu.co
8/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para seguridad de la información	Aplicar recomendaciones SEGURIDAD DE LA INFORMACION básicas para la empresa.		10/11/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EZGj_valuEZKgZgubGYpbsobQw69787in086Qi1VmAifQ
10/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en usabilidad del CRM de HubSpot, manejo de de herramientas.	Implementación de mejoras a la empresa, para mejorar la gestión de clientes.		15/11/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EawA2qjXqthEqwvXICvAoUBr2b1obNpGyZtQgQWdDzRbA
15/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Revisión de Bot para WhatsApp business, revisión de Facebook	Revisar avances de la construcción del proyecto para fondo emprender.		15/11/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/Edm70dk3ZLFAjoxjYdxQdwYBiA44z9zda1d6Uv2o0jJ

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
				se elimino una fan page. SE explico meta business suite, para publicación de contenido en las 2 redes (Facebook e Instagram). Se dio orientaciones básicas financieras para formular un proyecto tipo fondo emprender.					PWQ?email=wgamez%40sena.edu.co
15/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en el manejo de la red social LinkedIn	Optimización del perfil IN y company de LinkedIn		22/11/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/mordonezp_sena_edu_co/EdJ26BKoKI9BqSaKwKUEjlgBtFNYPo2trFuXnpaecoeKOA
22/11/2022	2:00 p. m.	4:00 p. m.	2:00	Explicación de la plantilla de café empresarial y envío de la misma. Explicación de la estructura de un plan de negocio y plan estratégico para la empresa	Desarrollo de la plantilla del pitch de venta	Alberto Darío Bueno Giraldo - Empresario,Extensionista	22/11/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EURQXqgw6oBEvt46C9p2gx0BIG1WMETPkSmpfys3IR98gg?email=wgamez%40sena.edu.co
22/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento para el desarrollo de pitch de venta.	Desarrollo de presentación para el café empresarial. Desarrollar videos previos para mejorar su desarrollo.	Alberto Darío Bueno Giraldo - Empresario,Extensionista	29/11/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVR0nNKswFDrbHGTjQhgHsBCPMOrAIDwwk-CsLu01o-6g
29/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Desarrollo de la primera jornada de Networking con empresarios de las regiones	Implementación de buenas practicas en un Picth de venta y fortalecimiento de red de proveedores	Alberto Darío Bueno Giraldo - Empresario,Extensionista	1/12/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EYLIUDDYIuFGv94DpBcvbxBgB4ZYhMhmFPHXhmsb1mU1DSg
1/12/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Jornada de cierre con el empresario.	Pendiente socialización del informe y acta de cierre	Alberto Darío Bueno Giraldo - Empresario,Extensionista	5/12/2022	Alberto Darío Bueno Giraldo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/cmaring_sena_edu_co/Eefr9UsN1KxNs2c38luQSVoBEMuMIPL66cP8q1MP8lcSBQ

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad
Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	Nombre Extensionista Tecnológico	WALFREDO GAMEZ BARRERA
Nombre Empresa	CO SONIDO S.A.S	Nit	901583908	Nombre de Empresario o Propietario	Yesid Rodríguez Fajardo

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

[illegible]

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
13/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Implementar el VMS Herramienta lean Manufacturing para rediseño de procesos y reingeniería	Mejorar procesos digitales y operativos de la empresa	18/10/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/febarrera_sena_edu_co/EahQofLxeM9JmNlgx-AwbXgBPneAWf4Uf6ikhMNzGRShnQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA
15/10/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Introducción a un plan de Transmedia	Diseñar acciones de mejora para la estrategia de Transmedia para la empresa	18/10/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EbdcLKiciZAp56CPamg40cBZHqca-ZkV75kLX7l-YmNgA	WALFREDO GAMEZ BARRERA
18/10/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Planeador de la estrategia digital, embudo de ventas. Smart digitales	Revisar avances en la mejora de los smart digitales	18/10/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ETyGvJqf6RVCobUDyu1Hz0wBuUmsnhP3TSh0XuK-QjmLMQ?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
18/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas para mejorar la segmentación del mercado	Mejorar el diseño de las estrategia digital y operativa	20/10/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/cmaring_sena_edu_co/EXi-JBNLBVJEjseiwYpTP0sBOvKPRDy4Lr7O8aAeCWUIIQ	WALFREDO GAMEZ BARRERA
20/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	WhatsApp business actualización y mejora del embudo de ventas. Google mi Negocio como herramienta para que el cliente me encuentre en Google.	Implementar acciones de mejoras del proceso de venta por estos canales digitales.	25/10/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/ESmJxMn1pQFBtUlrZPnUywMBRVbbU_DuJlTiRry7wiHn6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA
25/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas posicionamiento SEO (Google Search Console y SemRuch)	Mejorar configuración de palabras de posicionamiento.	26/10/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://bit.ly/3TBXuzo	WALFREDO GAMEZ BARRERA
26/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Fortalecimiento de estrategias de servicio al cliente en la era digital.	Implementar acciones estratégicas para mejorar los procesos de atención al cliente.	27/10/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfmIdYtYN9BCoW-a60HdZsMBHsBRU7mCY8pTgzj_MwoXYw	WALFREDO GAMEZ BARRERA



Versión: 02

Código:
GIC-F-049

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad

Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	NOMBRE EXTENSIONISTA TECNOLÓGICO	WALFREDO GAMEZ BARRERA
NOMBRE EMPRESA	CO SONIDO S.A.S	Nit	901583908	NOMBRE DE EMPRESARIO O PROPIETARIO	Yesid Rodríguez Fajardo

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
1/11/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Revisión del CRM HubSpot, el cual lo van a pagar desde diciembre del 2022. Revisión para aplicar mail marketig. Gatillos mentales que deben estar alineados al AVATAR.	Mejorar la estrategia digital de la empresa.		3/11/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EeVUK_shWM1Mrsew32QXzccByU-aK0DNmQHTFkRWS0aF4A?email=wgamez%40sena.edu.co
3/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para campañas en Google Ads y Facebook Ads	Implementación de acciones de pago de campañas para la empresa		8/11/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/Ed94nvJmLaxArPBjMZYLVnYB5x2hnRilyWKg1ec3L4ZqpQ
8/11/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Creación de Google mi negocio y manejo de Google Trends	Optimización de la ficha de Google mi negocio.		8/11/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ESPA2LaiHH1At1LC4vZ314wBT71D-CbNCCg5sz_0LE_zqg?email=wgamez%40sena.edu.co
8/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para seguridad de la información	Aplicar recomendaciones SEGURIDAD DE LA INFORMACION básicas para la empresa.		10/11/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EZGj_valuEZKgZgubGYpbsoBQQw69787in086Qi1VmAifQ
10/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en usabilidad del CRM de HubSpot, manejo de de herramientas	Implementación de mejoras a la empresa, para mejorar la gestión de clientes		15/11/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EawA2qjXqthEqwvXICvAoUBr2b1obNpGyZtQgQWdDzRbA
15/11/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Optimización de Instagram, answer de public. Recomendación para creación de contenido. Ha realizo cursos en platzi: SEO para ecommerce,	Revisar la estrategia digital para temporada de diciembre		15/11/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EQZq7u8YUi5GtMQXp2J_tIEBpdPkqwOpYuCl8nZwmRCaUA?email=wgamez%40sena.edu.co

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
				marketing de contenido entre otros.					
15/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en el manejo de la red social LinkedIn	Optimización del perfil IN y company de LinkedIn		22/11/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/mordonezp_sena_edu_co/EdJ26BKoKl9BqSaKwKUEjlgBtFNYPo2trFuXnpaeoeKOA
22/11/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Se fortaleció la estrategia de Branding. Refuerzo del B2B con LinkedIn y company y revisión de Crystal Know con herramienta de perfilamiento de clientes	Desarrollo de la presentación para el café empresarial	Extensionista, Yesid Rodríguez Fajardo - Empresario	22/11/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVt-SRXoeBBBj8vExzb6e1IBV2mh7HAXUSbxc_lqj-SoWw?email=wgamez%40sena.edu.co
22/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento para el desarrollo de pitch de venta	Desarrollo de presentación para el café empresarial. Desarrollar videos previos para mejorar su desarrollo.	Extensionista, Yesid Rodríguez Fajardo - Empresario	29/11/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVR0nNKnsWFDrbHGTjQhgHsBCPMOrAIDwwk-CsLu01o-6g
29/11/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Se verificó la encuesta de satisfacción, se hizo diagnóstico final y cálculo de indicadores	Pendiente certificación de consultoría y revisión de acta de cierre	Extensionista, Yesid Rodríguez Fajardo - Empresario	29/11/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EYvtfBnb3LpCmwHrOc7y0YYBLuJ1SrmAkRodXfL8jJFwHQ?email=wgamez%40sena.edu.co
29/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Desarrollo de la primera jornada de Networking con empresarios de las regiones	Implementación de buenas prácticas en un Pitch de venta y fortalecimiento de red de proveedores	Extensionista, Yesid Rodríguez Fajardo - Empresario	6/12/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EYLIUDDYluFGv94DpBcvbxB4ZYhMhmFPXHmsb1mU1DSg
6/12/2022	10:00 a. m.	11:00 a. m.	1:00	Elaboración de certificación de consultoría y acta de cierre. Quedo enviado para firma	Cierre de la consultoría	Extensionista, Yesid Rodríguez Fajardo - Empresario	9/12/2022	Yesid Rodríguez Fajardo	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EW679nSwAdhDtGHBxuYl0vIBjJtmPx6UEUKtOhgc0pE7FA?email=wgamez%40sena.edu.co

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad
Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	Nombre Extensionista Tecnológico	WALFREDO GAMEZ BARRERA
Nombre Empresa	REFRIGERIOS EMPRESARIALES LUFER S.A.S.	Nit	901298534	Nombre de Empresario o Propietario	LUISA MARIA TORRES MEJIA

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

[illegible]

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha	Horas de Asesoría		Horas	Acción Realizada	Compromisos	Próxima Sesión	Colaborador	Evidencias	Firma Extensionista
	Inicio	Final							
21/10/2022	9:00 a. m.	11:00 a. m.	2:00	Realizar identificación de Necesidades y construcción de plan de mejora	Asistencia a las acciones de formación	24/10/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVc1Ut8WhElKncmsBZJWPPwBAfXN6lUnjrAjL3UkT0clFg?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
24/10/2022	4:30 p. m.	6:30 p. m.	2:00	Estrategia de precio enfocada al costo de producción	Diseño de estrategias de precio para la empresa	25/10/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EaJtT7QpzRREolc0EHKln-wBa6fwSz13-YHwvkhYcQx06Q?email=wgamez%40sena.edu.co	WALFREDO GAMEZ BARRERA
25/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Herramientas posicionamiento SEO (Google Search Console y SemRuch)	Mejorar configuración de palabras de posicionamiento.	26/10/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://bit.ly/3TBXuzo	WALFREDO GAMEZ BARRERA
26/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Fortalecimiento de estrategias de servicio al cliente en la era digital.	Implementar acciones estratégicas para mejorar los procesos de atención al cliente.	27/10/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EfmidYtYN9BCoW-a60HdZsMBHsBRU7mCY8pTgzj_MwoXYw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
27/10/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Estrategias y canales de comercialización por medio de mercado libre y fortalecimiento en pasarelas de pago con Wompy	Incorporar nuevas estrategias de comercialización para la empresa	28/10/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EXsTonJMnHt0hzQqNWn071cBA99rfNCV8t3_gJdUMDYebw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
28/10/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Casos de éxito en implementación de planes de negocio y análisis financiero de proyectos	Diseñar estrategias de mejora para la empresa	29/10/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EcH53dALFAVHgEq_hso7xQUB2p8mzzYsWU5nhlmh-Wbviw	WALFREDO GAMEZ BARRERA
29/10/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Identificar y mejorar el proceso de producción de Transmedia, como estrategia promocional	Realizar acciones de mejorar a los canales de difusión de la empresa en el mercado.	3/11/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EV01mtEmcLIeuvfzh0eGSHcB2KcPpJVvym8gRdGr2C8x6g	WALFREDO GAMEZ BARRERA



Versión: 02

Código:
GIC-F-049

Proceso Gestión de la Innovación y Competitividad

Formato Registro de Asesoría

Regional	Distrito Capital	Centro de Formación	Centro de Diseño y Metrología	NOMBRE EXTENSIONISTA TECNOLÓGICO	WALFREDO GAMEZ BARRERA
NOMBRE EMPRESA	REFRIGERIOS EMPRESARIALES LUFER S.A.S.	Nit	901298534	NOMBRE DE EMPRESARIO O PROPIETARIO	LUISA MARIA TORRES MEJIA

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
3/11/2022	10:00 a. m.	12:00 p. m.	2:00	Recomendaciones para el calculo del costo y punto de equilibrio (Propuesta de valor en costos y en precio de venta final)	Envío de material complementario para mejorar la gestión de costos		3/11/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EUMC64EHT41DtTdQXeskwCUBHECLnKyLgfOa_lckwPDAuw?email=wgamez%40sena.edu.co
3/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para campañas en Google Ads y Facebook Ads	Implementación de acciones de pago de campañas para la empresa		8/11/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/dlopezv_sena_edu_co/Ed94nvJmLAXArPBjMZYLVnYB5x2hnRilyWKg1ec3L4ZqpQ
5/11/2022	7:00 a. m.	10:00 a. m.	3:00	Ejemplos de planes de Transmedia. Retroalimentación de propuestas de mejora para las empresas.	Envío de material de apoyo para el diseño de estrategias de Transmedia		8/11/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ERl1uNp6msRNlfp4D3Q0bscB4Xq6nxZS9AplJdHA2eJbVw
8/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Orientaciones para seguridad de la información	Aplicar recomendaciones SEGURIDAD DE LA INFORMACION básicas para la empresa.		9/11/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodrigueza_sena_edu_co/EZGj_valuEZKgZgubGYpbsobBQw69787in086Qi1VmAifQ
10/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Profundización en usabilidad del CRM de HubSpot, manejo de de herramientas	Implementación de mejoras a la empresa, para mejorar la gestión de clientes		11/11/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/jmrodrigueza_sena_edu_co/EawA2qjXqthEqwjvXICvAoUBr2b1obNpGyZtQgQWdDzRbA
11/11/2022	9:00 a. m.	11:00 a. m.	2:00	Revisión de estrategia de mail marketing y uso del CRM. Se profundizo en WhatsApp business para el manejo de la gestión de clientes	Incorporar una estrategia para la gestión de clientes		15/11/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/wgamez_sena_edu_co/ERMskAVISBxAubIfEaq4vTWBF0x3bN0xsu-L5JpUJDrCrw?email=wgamez%40sena.edu.co
15/11/2022	4:00	6:00	2:00	Profundización en el	Optimización del perfil IN y company		18/11/2022	LUISA MARIA TORRES	https://sena4-my.sharepoint.com/:v/g/personal/

ETAPAS DE DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

Fecha (dd/mm/aaaa)	Horas de Asesoría		Cant. Horas	Acción Realizada	Compromisos	Responsable Extensionista Tecnológico Empresario	Fecha Próxima Sesión (dd/mm/yyyy)	Nombre colaborador(es) de la empresa que atiende(n) la reunión	Evidencias de reunión: Link de grabación o evidencias fotográficas compartido a usuario SENA
	Inicio	Final							
	p. m.	p. m.		manejo de la red social LinkedIn	de LinkedIn			MEJIA	mordonezp_sena_edu_co/ EdJ26BKoKl9BqSaKwKUEjgBtFNYPo2trFuXnpaeoeK OA
22/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Fortalecimiento para el desarrollo de pitch de venta	Desarrollo de presentación para el café empresarial. Desarrollar videos previos para mejorar su desarrollo.	Extensionista, LUISA MARIA TORRES MEJIA - Empresario	29/11/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/EVR0nNKnsWFDrbHGTjQhgHsBCPMOrAIDwwk-CsLu01o-6g
29/11/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Desarrollo de la primera jornada de Networking con empresarios de las regiones	Implementación de buenas practicas en un Pitch de venta y fortalecimiento de red de proveedores	LUISA MARIA TORRES MEJIA - Empresario	30/11/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/jmrodriguezal_sena_edu_co/EYLIUDDYluFGv94DpBcvbxgB4ZYhMhmFPHXhmsb1mU1DSg
30/11/2022	7:00 a. m.	9:00 a. m.	2:00	Se explico la herramienta Trello para mejorar la programación de pedidos. Se mejoro la organización operativa.	Aplicación de la herramienta para mejorar actividades logísticas de Pedidos	LUISA MARIA TORRES MEJIA - Empresario	1/12/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/wgamez_sena_edu_co/Ecpqcc2AQ1t1MtK5qEULCEQkBVB00zGguS5xCMim9Z901Yg?email=wgamez%40sena.edu.co
1/12/2022	4:00 p. m.	6:00 p. m.	2:00	Jornada de cierre con el empresario.	Pendiente encuesta de satisfacción.	LUISA MARIA TORRES MEJIA - Empresario	5/12/2022	LUISA MARIA TORRES MEJIA	https://sena4-my.sharepoint.com/:v:/g/personal/cmaring_sena_edu_co/Eefr9UsN1KxNs2c38luQSvoBEMuMIPL66cP8q1MP8lcsbQ



**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES**

CONTRATO No. CO1.SLCNTR.8003385 del 1 febrero del 2022.

NOMBRE DEL CONTRATISTA: WOLFREDO GÁMEZ BARRERA

IDENTIFICACION DEL CONTRATISTA: Cedula la Ciudadanía: 7.177.924 de Tunja

OBJETO DEL CONTRATO: Prestar servicios profesionales en el Programa de Extensionismo Tecnológico del Ecosistema SENNOVA para implementar desde el Centro de Diseño y Metrología de la Regional Distrito Capital las actividades relacionadas con la consultoría especializada a las empresas bajo la modalidad virtual de acuerdo con la asignación dada desde dirección general.

OBLIGACIONES DEL CONTRATISTA:

1. Promover las convocatorias del programa de extensionismo tecnológico a través de las diferentes estrategias de divulgación en las regiones de cobertura asignadas.
2. Realizar contacto inicial de las empresas priorizadas y asignadas a las regiones de cobertura en el marco de la convocatoria de Extensionismo Tecnológico de acuerdo con los términos de referencia definidos.
3. Realizar las sensibilizaciones para el inicio y cierre de los acompañamientos de acuerdo con el cronograma definido en el marco del programa de Extensionismo Tecnológico en las regionales y centros de formación del SENA asignados.
4. Actualizar en el sistema de información del programa de Extensionismo Tecnológico la información de las empresas y empresarios asignados.
5. Diagnosticar las empresas asignadas con las herramientas definidas para esta actividad de acuerdo con la metodología de extensionismo tecnológico.
6. Formular el plan de mejora identificando los indicadores a evaluar de las empresas asignadas, usando los formatos definidos para esta actividad de acuerdo con la metodología de extensionismo tecnológico, y concertarlo con la empresa.
7. Medir en las empresas asignadas los indicadores definidos en el plan de mejora de acuerdo con la metodología de extensionismo tecnológico, documentando de acuerdo las orientaciones dadas desde la Dirección General.
8. Asesorar e implementar la metodología de extensionismo tecnológico a las empresas asignadas por el dinamizador de extensionismo tecnológico de acuerdo con las orientaciones de la Dirección General.



**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES**

9. Realizar cierre de proceso de acompañamiento empresarial aplicando los formatos y procedimientos establecidos de acuerdo con el cronograma definido en el marco del programa de Extensionismo Tecnológico.
10. Promover y garantizar el diligenciamiento de la Encuesta de satisfacción en las empresas acompañadas de acuerdo con el cronograma definido en el marco del programa de Extensionismo Tecnológico.
11. Documentar la información recolectada en el proceso de acompañamiento empresarial, de forma completa y con criterios de calidad, de acuerdo con las solicitudes del dinamizador de extensionismo tecnológico y las emitidas desde la Dirección General
12. Registrar en el sistema de información del programa las acciones ejecutadas con las empresas asignadas de acuerdo con la metodología de extensionismo tecnológico, dando cumplimiento al cronograma definido para el efecto desde la Dirección General.
13. Establecer comunicación constante con la persona encargada de la Línea Programática SENNOVA “Extensionismo Tecnológico” de la Dirección General a nivel nacional y a nivel local con el Dinamizador de Extensionismo Tecnológico asignado a su región/nodo.
14. Participar activamente en las acciones de Extensionismo tecnológico con los equipos SENNOVA de las regiones de cobertura y en los espacios que se promuevan en el marco de la estrategia a nivel nacional
15. Mantener comunicación constante y atender las solicitudes y requerimientos de información que formule el dinamizador de extensionismo tecnológico o la Dirección General.
16. Generar estrategias que fomenten el crecimiento y mejora del proceso de consultoría en las regiones asignadas.
17. Garantizar una disponibilidad para desarrollar las anteriores obligaciones de 40 horas semanales bajo la modalidad virtual.



**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES**

LUGAR DE EJECUCIÓN: SENA CENTRO DE DISEÑO Y METROLOGÍA

PLAZO DE EJECUCIÓN: Será hasta el 30 de diciembre de 2022.

FECHA DE INICIACIÓN CONTRATO: 1 DE FEBRERO DEL 2022

FECHA DE TERMINACIÓN DEL CONTRATO: 30 DE DICIEMBRE DE 2022

VIGENCIA DEL CONTRATO: 30 abril del 2023

Valor total del contrato	\$56.650.000
Valor Ejecutado	\$51.500.000
Saldo de pendiente de cancelar al contratista	\$5.150.000
Saldo a liberar	\$ 0

VALOR DEL CONTRATO: \$56.650.000

SUPERVISOR: Juan Carlos Arias Chavarro

IDENTIFICACION DEL SUPERVISOR: CC. 81.153.856

SUSPENSIONES Y AMPLIACIONES DE SUSPENSIÓN: SI ☐ NO ☒

ACTAS No.	TIEMPO	CAUSALES
No aplica	No aplica	No aplica

BALANCE FINANCIERO:

PRODUCTOS O ACTIVIDADES EJECUTADAS (Indicar de forma concisa y clara que trabajos ejecuto, ej: realizo 200 liquidaciones con éxito, o realizo 50 contratos, editor la página web de la entidad, etc.)

Promover las convocatorias del programa de extensionismo tecnológico a través de las diferentes estrategias de divulgación en las regiones de cobertura asignadas. **Productos y/o actividades:** Publicaciones en redes sociales (LinkedIn, Facebook, Instagram y Tik Tok). Publicación en pagina web de la alcaldía local de Antonio Nariño.



SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES

Realizar contacto inicial de las empresas priorizadas y asignadas a las regiones de cobertura en el marco de la convocatoria de Extensionismo Tecnológico de acuerdo con los términos de referencia definidos. Productos y/o actividades: Contactar a 36 empresas para ingreso al programa.
Realizar las sensibilizaciones para el inicio y cierre de los acompañamientos de acuerdo con el cronograma definido en el marco del programa de Extensionismo Tecnológico en las regionales y centros de formación del SENA asignados. Productos y/o actividades: Total de sensibilizaciones 2 jornadas.
Actualizar en el sistema de información del programa de Extensionismo Tecnológico la información de las empresas y empresarios asignados. Productos y/o actividades: Cada 15 días actualizar la plataforma Dinamis.
Diagnosticar las empresas asignadas con las herramientas definidas para esta actividad de acuerdo con la metodología de extensionismo tecnológico. Productos y/o actividades: 72 diagnósticos (entre inicial y finales)
Formular el plan de mejora identificando los indicadores a evaluar de las empresas asignadas, usando los formatos definidos para esta actividad de acuerdo con la metodología de extensionismo tecnológico, y concertarlo con la empresa. Productos y/o actividades: 36 planes de mejora diseñados.
Medir en las empresas asignadas los indicadores definidos en el plan de mejora de acuerdo con la metodología de extensionismo tecnológico, documentando de acuerdo las orientaciones dadas desde la Dirección General. Productos y/o actividades: 36 indicadores priorizados, uno por cada empresa.
Asesorar e implementar la metodología de extensionismo tecnológico a las empresas asignadas por el dinamizador de extensionismo tecnológico de acuerdo con las orientaciones de la Dirección General. Productos y/o actividades: Agendar semanalmente a los 36 empresarios/as para reuniones personalizadas.
Realizar cierre de proceso de acompañamiento empresarial aplicando los formatos y procedimientos establecidos de acuerdo con el cronograma definido en el marco del programa de Extensionismo Tecnológico. Productos y/o actividades: 36 cierres de empresa, evidenciadas en actas y certificación de consultoría.
Promover y garantizar el diligenciamiento de la Encuesta de satisfacción en las empresas acompañadas de acuerdo con el cronograma definido en el marco del programa de Extensionismo Tecnológico. Productos y/o actividades: 36 encuestas de satisfacción realizadas
Documentar la información recolectada en el proceso de acompañamiento empresarial, de forma completa y con criterios de calidad, de acuerdo con las solicitudes del dinamizador de extensionismo tecnológico y las emitidas desde la Dirección General. Productos y/o actividades: Recolección de 4 Videos testimoniales con documentos anexos. Actualizar Dinamis.
Registrar en el sistema de información del programa las acciones ejecutadas con las empresas asignadas de acuerdo con la metodología de extensionismo tecnológico, dando cumplimiento al cronograma definido para el efecto desde la Dirección General. Productos y/o actividades: Cumplir con la actualización de Dinamis. De manera periódica en los términos exigidos
Establecer comunicación constante con la persona encargada de la Línea Programática SENNOVA "Extensionismo Tecnológico" de la Dirección General a nivel nacional y a nivel local con el Dinamizador de Extensionismo Tecnológico. asignado a su región/nodo.



**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES**

Productos y/o actividades: Participación permanente a reuniones solicitadas por la línea programática del SENA.

Participar activamente en las acciones de Extensionismo tecnológico con los equipos SENNOVA de las regiones de cobertura y en los espacios que se promuevan en el marco de la estrategia a nivel nacional. **Productos y/o actividades:** Participación y Asistir permanente a reuniones solicitadas por la línea programática del SENA.

Mantener comunicación constante y atender las solicitudes y requerimientos de información que formule el dinamizador de extensionismo tecnológico o la Dirección General. **Productos y/o actividades:** Retroalimentación permanente con el dinamizador sobre requerimientos o solicitudes.

Generar estrategias que fomenten el crecimiento y mejora del proceso de consultoría en las regiones asignadas. **Productos y/o actividades:** Apoyar y aportar en jornadas de inicio de cada ciclo de consultoría de actividades a trabajar, a su vez gestionar actividades de formación para el equipo de empresarios.

Garantizar una disponibilidad para desarrollar las anteriores obligaciones de 40 horas semanales bajo la modalidad virtual. **Productos y/o actividades:** recordar telefónicamente y por WhatsApp al empresario de las reuniones semanales.

OBSERVACIONES DE LA SUPERVISIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS O ACTIVIDADES EJECUTADAS

Ninguna.

SANCIONES: SI__ NO_X_

CUMPLIMIENTO FRENTE A LA OBLIGACIÓN A LA SEGURIDAD SOCIAL: SI_X_ NO__

GRADO DE SATISFACCIÓN: EXCELENTE__ BUENO__ REGULAR__ INSUFICIENTE__

Atentamente,

**Juan Carlos Arias Chavarro
FIRMA SUPERVISOR DEL CONTRATO
CC. 81.153.856**



Versión: 04

Código:
GTH- F- 074

Proceso Gestión del Talento Humano

Formato entrega de bienes e información de ejecución contractual por el contratista

NOMBRES Y APELLIDOS DEL CONTRATISTA: WOLFREDO GAMEZ BARRERA

IDENTIFICACIÓN: 7,177,924
DE Tunja

CIUDAD Bogotá DC

FECHA

Diciembre 7 del 2022

REGIONAL

Distrito Capital

DIRECCIÓN U OFICINA DONDE SE EJECUTÓ EL CONTRATO:

Calle 15 # 32-41

NÚMERO Y FECHA DE CONTRATO:

CO1.PCCNTR.3284614 del 1 de Febrero del 2022

CAUSAL DE TERMINACIÓN DEL CONTRATO

LIQUIDACIÓN POR MUTUO
ACUERDO☒

CESIÓN

LIQUIDACIÓN ANTICIPADA POR
MUTUO ACUERDOTERMINACIÓN
UNILATERAL

DEPENDENCIA SENA

Marcar
con x

RESPONSABLES

NOMBRES Y APELLIDOS

FIRMA

GESTIÓN DE TIC 2

Julia Elvira George Blanco

Julia Elvira George Blanco

ADMINISTRACIÓN DE
DOCUMENTOS 9

Juan Carlos Arias

ENTREGA CARNÉ (A Supervisor
del Contrato en las Regionales y
Centros de Formación) 4

ANDRES HERNANDEZ- NESTOR CADENAS

Andres Hernandez

ALMACÉN E INVENTARIOS 1

Generar reporte de <https://miinventario.sena.edu.co/Inicio.aspx> y anexar al formato, garantizando que no tiene elementos a su cargo.SERVICIOS GENERALES,
ADQUISICIONES (Administración
de edificio; Contratación) 5

CONTABILIDAD 6

☒

Zamir Orobano

Zamir Orobano

TESORERIA 7

☒

Miguel Angel Lopez

Miguel Angel Lopez

COORDINACIÓN DE:
ÁREA/GRUPO/ ACADEMICA 8

BIBLIOTECA 3

YECICA GARDENAS BUTRAGO

Yecica Gardenas

OTRO

OTRO

SUPERVISOR DE CONTRATO 10

Juan Carlos Arias

ELEMENTOS FALTANTES U OBLIGACIONES PENDIENTES (Relacionar con su respectivo valor)

OTROS:

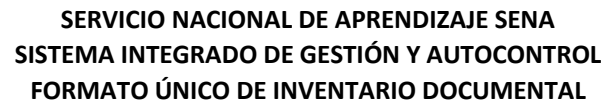
Firma del Contratista

	SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA PROCESO DE GESTIÓN DE INFRAESTRUCTURA Y LOGÍSTICA RELACION DE BIENES A CARGO DEL CUENTADANTE	Versión: 1.01
		Fecha: 15.10.2020

De acuerdo con los registros del Sistema para la Administración y Control de Bienes SACB, el Sr(a) GAMEZ BARRERA WOLFREDO identificado(a) con CC. 7177924 NO registra bienes a cargo.

Fecha de emisión del reporte: 7 de Diciembre de 2022 a las 11:21:48

El cuentadante responde administrativa y fiscalmente por los bienes aquí relacionados y rendirá cuentas de su utilización. Todo ello según lo dispuesto sobre este particular en la Constitución Política Nacional Art. 124 y en especial lo establecido en los numerales 21 y 22 del Art. 34 de la Ley 734 de 2002; Resolución 1378 de 2018 y en las obligaciones generales de los Contratos de Prestación de Servicios.

[illegible]

GD-F-004-V3